

TEMA 1 – 9 HORAS

2,50
puntos
(Puntaje
parcial)

Consigna N°1 Comparación entre Alemania y Estados Unidos en la primera posguerra. Bibliografía de referencia: Texto de Marichal (Cap. 2).

Respuesta ideal (2,50 puntos)

Deberá contenerlos siguientes elementos.

- A) La recepción y efectos del Tratado de Versalles difirió significativamente entre Alemania y Estados Unidos. En Alemania, el tratado fue percibido como humillante y opresivo. Las condiciones del tratado incluían la culpabilidad alemana por la guerra, la pérdida de territorios, la limitación de su ejército y la imposición de fuertes reparaciones de guerra, generaron un fuerte sentimiento de injusticia y amargura en el país. La población alemana interpretó el tratado como una “paz impuesta” y consideró que socavaba su soberanía y dignidad nacional, esto contribuyó, junto con los problemas económicos que el pago de las reparaciones generó, a un ambiente político inestable en Alemania en los años posteriores a la guerra. En contraste, Estados Unidos bajo la presidencia del Wilson, no se unió a la Liga de las Naciones y, por lo tanto, no ratificó el tratado. El presidente norteamericano tenía la visión de un mundo basado en la autodeterminación de las naciones y la resolución pacífica de los conflictos, sin embargo, el Congreso se opuso al ingreso de Estados Unidos a la Liga de las Naciones en un intento de mantener a su país alejado de futuros compromisos militares con Europa. Esta situación, que se denominaría “aislacionismo” por parte de Estados Unidos en la primera posguerra, dejó al viejo continente, especialmente a Alemania, sumido en una complicada situación, en cuya resolución pueden rastrearse algunas de las causas de la Segunda Guerra Mundial
- B) Durante la primera posguerra Alemania y Estados Unidos atravesaron situaciones muy diferentes. El rasgo más importante de la economía alemana fue la hiperinflación que se desató entre 1922 y 1923 como consecuencia la emisión que se llevó a cabo para el pago de reparaciones de guerra. Los precios se dispararon sin control y finalmente, a fines de 1923 el gobierno ajustó el valor de la moneda a una tasa de 4.2 mil millones de marcos por dólar. Esto, junto con el cese de préstamos del banco central al gobierno, redujo de manera inmediata el déficit público, ya que la devaluación eliminó una parte importante de la deuda pública alemana y la inflación se paró rápidamente. En cambio, Estados Unidos, experimentó a mediados de 1920 una brusca caída de los precios agrícolas que hizo temer a las autoridades monetarias el estallido de una crisis financiera por lo cual implementó una política de flexibilización de créditos, esto evitó los pánicos bancarios pero no el proceso deflacionario, para junio de 1921, los precios habían descendido más del 50 %

Respuesta intermedia (Entre 1,25 y 2,50 puntos)

Deberá contener 2 o 3 de los elementos consignados para el punto A) y 1 o 2 elementos consignados para el punto B). La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

- A) La recepción y efectos del Tratado de Versalles varió considerablemente entre Alemania y Estados Unidos. En Alemania, el tratado fue visto por amplias mayorías como una imposición humillante y opresiva. O en lugar de lo anterior: las duras condiciones impuestas a Alemania, que incluían la pérdida de territorio y el pago de fuertes reparaciones, generaron un fuerte resentimiento en la población que contribuyó, junto con la crisis económica, a enrarecer el clima político. O en lugar de lo anterior: Estados Unidos, bajo la presidencia de Wilson, optó por no ratificar el tratado y no se vio directamente afectado por sus restricciones y obligaciones, esta decisión reflejó opiniones divergentes respecto del papel

del país en asuntos internacionales. O en lugar de lo anterior: el “aislacionismo” adoptado por Estado Unidos luego de la “Gran Guerra” se tradujo en una profundización de los problemas europeos durante la primera posguerra.

B) El rasgo más importante de la economía alemana fue la hiperinflación que se desató entre 1922 y 1923 a raíz del pago de reparaciones de guerra. O en lugar de lo anterior, a fines de 1923, el gobierno ajustó drásticamente el valor de la moneda, lo que junto con otras medidas produjo la reducción del déficit y el freno a la inflación. Estados Unidos en cambio experimentó una marcada caída de los precios agrícolas desde mediados de 1920 y hasta mediados de 1921. O en lugar de lo anterior: frente a la caída de los precios registrada desde mediados de 1920 las autoridades monetarias actuaron para prevenir una crisis financiera.

Contenido mínimo (Entre 0,50 y 1,25 puntos)

Deberá contener 1 de los elementos consignados para el punto A) y 1 de los elementos consignados para el punto B). La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

A) El Tratado de Versalles fue recibido negativamente por Alemania, donde se lo consideró humillante y opresivo, dadas sus duras condiciones que sumieron al país en una crisis política y económica. Por su parte Estados Unidos, optó por no ratificar el tratado y adoptó una posición de no intervención en los conflictos europeos de la primera posguerra.

B) Hacia 1923, Alemania experimentó hiperinflación debido a la emisión para pagar reparaciones de guerra, lo cual impuso una severa devaluación. Mientras que en Estados Unidos, hubo una caída significativa de los precios agrícolas a mediados de 1920, que llevó a medidas de flexibilización de créditos por parte de las autoridades para evitar una crisis financiera.

2,50
puntos
(Puntaje
parcial)

Consigna N°2. Trabajo con estadísticas. Indicadores de desarrollo económico Europa y EE. UU. 1820-1870. Bibliografía de referencia: Texto de Parejo.

Respuesta ideal (2,50 puntos)

Deberá contener los siguientes elementos.

Caminos diferentes, modelados por distintas realidades nacionales y regionales, pero a la postre, industrialización, crecimiento económico y cambio estructural. Una decena de variables, que pueden entenderse como un conjunto de indicadores desarrollo económico considerado en su más amplia acepción: desde aquellos exclusivamente industriales – las de crecimiento del producto manufacturero, cifras de producción y consumo- a otros referidos al comportamiento de la renta por habitante o la modernización de las comunicaciones. Todos los países contemplados - y también los restantes de los europeos no incluidos en el cotejo-- experimentaron en esta etapa una transformación más o menos profunda de sus estructuras productivas, que terminó impregnando al conjunto de sus actividades económicas y afectó positivamente a sus niveles de bienestar. Pese a tales avances generalizados, Gran Bretaña era todavía en 1870 la más avanzada de las economías del mundo; tanto por niveles de renta como por niveles de industrialización. Cualquier variable que se seleccione refleja esta ventaja, sean las estrictamente industriales -datos de producción de energía, hierro o consumo de fibra textil - o las que se refieren a las macro magnitudes. Una afirmación que por supuesto no invalida el extraordinario esfuerzo industrializador realizado fuera de las Islas Británicas. Aunque no disponemos de datos para las décadas iniciales del siglo XIX, es muy posible que en esos momentos la producción manufacturera británica supusiese alrededor del 75 por 100 del total mundial, mientras que en 1870, la situación era muy distinta: apenas alcanzaba el 32 por 100, seguida a no mucha distancia de Estados Unidos (23,3 por 100), Alemania y Francia (13,2 y 10,3 por 100 respectivamente); porcentajes que en cualquier caso ponen de manifiesto el carácter territorialmente concentrado de la primera

industrialización: sólo los cuatro países citados absorbían entonces casi el 80 por 100 de la producción industrial mundial.

Respuesta intermedia (Entre 1,25 y 2,50 puntos)

Deberá dar cuenta de que las variables analizadas son indicadores de desarrollo económico y deberá contener 3 o 4 de los elementos consignados a continuación. La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

Los indicadores analizados van desde aquellos exclusivamente industriales – las de crecimiento del producto manufacturero, cifras de producción y consumo- a otros referidos al comportamiento de la renta por habitante o la modernización de las comunicaciones. Todos los países contemplados - y también los restantes de los europeos no incluidos en el cotejo-- experimentaron en esta etapa una transformación más o menos profunda de sus estructuras productivas, que terminó impregnando al conjunto de sus actividades económicas y afectó positivamente a sus niveles de bienestar. Pese a tales avances generalizados, Gran Bretaña era todavía en 1870 la más avanzada de las economías del mundo; tanto por niveles de renta como por niveles de industrialización. Cualquier variable que se seleccione refleja esta ventaja, sean las estrictamente industriales -datos de producción de energía, hierro o consumo de fibra textil - o las que se refieren a las macro magnitudes. Las cifras con las que contamos ponen de manifiesto el carácter territorialmente concentrado de la primera industrialización: sólo los cuatro países citados absorbían entonces casi el 80 por 100 de la producción industrial mundial.

Contenido mínimo (Entre 0,50 y 1,25 puntos)

Deberá dar cuenta de que las variables analizadas son indicadores de desarrollo económico y deberá contener 1 o 2 de los elementos consignados a continuación. La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

Todos los países contemplados - y también los restantes de los europeos no incluidos en el cotejo-- experimentaron en esta etapa una transformación más o menos profunda de sus estructuras productivas, que terminó impregnando al conjunto de sus actividades económicas y afectó positivamente a sus niveles de bienestar. Pese a tales avances generalizados, Gran Bretaña era todavía en 1870 la más avanzada de las economías del mundo; tanto por niveles de renta como por niveles de industrialización, cualquier variable que se seleccione refleja esta ventaja. Las cifras con las que contamos ponen de manifiesto el carácter territorialmente concentrado de la primera industrialización: sólo los cuatro países citados absorbían entonces casi el 80 por 100 de la producción industrial mundial.

1,75
puntos
(puntaje
parcial)

Consigna N° 3. Ordenamiento cronológico. Respuestas correctas: números incluidos en los casilleros.

4.	Era del Imperialismo
1.	Leyes de Cercamiento
6.	Surgimiento de la Liga de las Naciones
7.	EE. UU. como principal acreedor mundial
5.	Finalización de la Gran Guerra
3.	Crisis de 1873
2.	Era del libre cambio

2 puntos
(puntaje
parcial)

Consigna N° 4. Implicancias financieras de la 1° Guerra Mundial. Respuestas correctas: números y términos en rojo. Bibliografía de referencia: texto de Aldcroft (Cap. 1).

Durante la I Guerra Mundial, los gobiernos de los países beligerantes ...(9) abandonaron... la ortodoxia financiera del siglo XIX, lo que significó el abandono de la disciplina del ...(8) patrón oro..... y el recurso a la ...(10) financiación con déficit . La fuente principal de financiamiento de la guerra no fueron los ...(7) impuestos sino más bien los ...(6) préstamos . Un problema importante fue que éstos últimos no se obtuvieron de auténticos ahorros, sino de ...(2) créditos bancarios..., basados en la creación de nuevo dinero. Las deudas públicas se ...(3) incrementaron ., y la oferta monetaria ...(5) aumentó.. En estas condiciones, se produjo una ...(1) inflación de precios y una ... (4) depreciación monetaria.

0,25
puntos

Consigna N° 5. Respuesta correcta: **Falsa (F)**. Las consecuencias del fenómeno imperialista en la relación entre las masas y el Estado estaban dadas en la identificación de éstas con el Estado y la nación imperial, facilitando la legitimación del sistema social y político representado por el Estado y NO por una emigración masiva a las colonias que permitió descomprimir el descontento social en las metrópolis. Bibliografía de referencia: Texto de Hobsbawm (Cap. 3 del libro *La Era del Imperio*).

1 punto
(puntaje
parcial)

Consigna N° 6. Respuestas correctas. Aristocracia: **2. Aumento de los recursos percibidos en concepto de renta de la tierra y 4. Adaptación exitosa de las prácticas económicas a los métodos de las clases burguesas.** Comerciantes: **1. Ética basada en la sobriedad, el trabajo duro y el puritanismo moral y 3. Desarrollo de una conciencia de pertenencia a la clase media.** La Revolución Industrial en Gran Bretaña impactó en la estructura de clases sociales generando diversas consecuencias sociales. Bibliografía de referencia: Texto de Hobsbawm (Cap. 4 del libro *Industria e Imperio*).

TEMA 2 – 9 HORAS

2,50
puntos
(Puntaje
parcial)

1. **Consigna N°1** Comparación entre la Primera Revolución Industrial y la Segunda Revolución Industrial. Bibliografía de referencia: Textos de Barbero y otros (Cap. 5), de Neffa y de Valdaliso y López.

Respuesta ideal (2,50 puntos)

Deberá contenerlos siguientes elementos.

Deberá contenerlos siguientes elementos.

- A. En relación a la organización del trabajo encontramos ciertas diferencias y similitudes entre la Primera y la Segunda Revolución Industrial. Durante el período de la Primera Revolución Industrial la producción tuvo lugar a través de diferentes formas organizativas que permitieron la coexistencia de la producción artesanal, el sistema de trabajo a domicilio y la manufactura centralizada. La producción artesanal se llevaba a cabo en centros urbanos donde permanecía la organización gremial tradicional. En el sistema de trabajo a domicilio, la fuerza de trabajo era flexible o prescindible, porque era una ocupación a tiempo parcial de para las familias por lo que era un ingreso suplementario, lo que permitía salarios bajos. La tercera forma de organización durante la Primera Revolución Industrial fue la manufactura centralizada que se basaba en técnicas de trabajo intensivo y en la disciplina de los trabajadores. En cambio, en la Segunda Revolución Industrial la forma de trabajo predominante fue la manufactura centralizada, con una estructura burocrática y descentralizada. Fue en la empresa moderna donde se consagraron nuevos métodos de contabilidad y de gestión.

- B. El rol del empresariado durante la Primera Revolución Industrial fue importante en el proceso de industrialización. Su accionar fue beneficiado por el bajo costo de las inversiones que requerían las industrias en los primeros tiempos. A medida que la industria fue transformándose en la actividad dominante de la economía, la burguesía industrial pasó a ocupar un lugar destacado en la sociedad. Durante la Primera Revolución Industrial el modelo de organización era la empresa personal, el propietario ejercía funciones empresariales y gerenciales. Pero durante la Segunda Revolución Industrial y, con la aparición de la empresa moderna, la función empresarial y gerencial se fue dividiendo, conformándose una estructura burocrática y jerárquica. La principal fuente de financiación fueron los mercados de capitales y comenzaron a ser cada vez más relevantes las sociedades anónimas.

Respuesta intermedia (Entre 1,25 y 2,50 puntos)

Deberá contener 1 o 2 de los elementos consignados para el punto A) y 2 o 3 elementos consignados para el punto B). La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

- A. En relación a la organización del trabajo encontramos ciertas diferencias y similitudes entre la Primera y la Segunda Revolución Industrial. Durante el período de la Primera Revolución Industrial la producción tuvo lugar a través de diferentes formas organizativas que permitieron la coexistencia de la producción artesanal, el sistema de trabajo a domicilio y la manufactura centralizada. La producción artesanal se llevaba a cabo en centros urbanos. En el sistema de trabajo a domicilio, la fuerza de trabajo era flexible, porque era una ocupación a tiempo parcial de para las familias. La tercera forma de organización durante la Primera Revolución Industrial fue la manufactura centralizada que se basaba en técnicas de trabajo intensivo y en la disciplina de los trabajadores. En cambio, en la Segunda Revolución Industrial la forma de trabajo predominante fue la manufactura centralizada, con una estructura burocrática y descentralizada.
- B. El rol del empresariado durante la Primera Revolución Industrial fue importante en el proceso de industrialización. Su accionar fue beneficiado por el bajo costo de las inversiones que requerían las industrias en los primeros tiempos. La burguesía industrial pasó a ocupar un lugar destacado en la sociedad. Durante la Primera Revolución Industrial el modelo de organización era la empresa personal, el propietario ejercía funciones empresariales y gerenciales. Pero durante la Segunda Revolución Industrial y, con la aparición de la empresa moderna, la función empresarial y gerencial se fue dividiendo, conformándose una estructura burocrática y jerárquica. Comenzaron a ser cada vez más relevantes las sociedades anónimas.

Contenido mínimo (Entre 0,50 y 1,25 puntos)

Deberá contener 1 de los elementos consignados para el punto A) y 1 de los elementos consignados para el punto B). La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

- A. Durante el período de la Primera Revolución Industrial la producción tuvo lugar a través de diferentes formas organizativas que permitieron la coexistencia de la producción artesanal, el sistema de trabajo a domicilio y la manufactura centralizada. La producción artesanal se llevaba a cabo en centros urbanos. En el sistema de trabajo a domicilio, la fuerza de trabajo era flexible. La tercera forma de organización durante la Primera Revolución Industrial fue la manufactura centralizada que se basaba en técnicas de trabajo intensivo y en la disciplina de los trabajadores. En cambio, en la Segunda Revolución Industrial la forma de trabajo predominante fue la manufactura centralizada, con una estructura burocrática y descentralizada.

B. El rol del empresariado durante la Primera Revolución Industrial fue importante en el proceso de industrialización. Su accionar fue beneficiado por el bajo costo de las inversiones que requerían las industrias en los primeros tiempos. Durante la Primera Revolución Industrial el modelo de organización era la empresa personal, el propietario ejercía funciones empresariales y gerenciales. Pero durante la Segunda Revolución Industrial y, con la aparición de la empresa moderna, la función empresarial y gerencial se fue dividiendo, conformándose una estructura burocrática y jerárquica. Las sociedades anónimas fueron las formas de propiedad de la empresa moderna.

2,50
puntos
(Puntaje
parcial)

2. **Consigna N° 2.** Trabajo con estadísticas. Diferencias entre la segunda industrialización y la primera revolución industrial producida en Gran Bretaña. Bibliografía de referencia: Texto de Comín.

Respuesta ideal (2,50 puntos)

Deberá contener los siguientes elementos.

Las exportaciones de capital procedían de Europa occidental; principalmente del Reino Unido, pero también de Francia y Alemania. Londres era el centro del mercado internacional de capitales; no, en vano, la riqueza de los británicos invertida en el extranjero creció del 17 al 33 por 100, entre 1870 y 1913. Las exportaciones británicas de capital no derivaban de la miopía y el conservadurismo de los inversores, sino de los mayores rendimientos que se obtenían en el extranjero. En el Nuevo Mundo la rentabilidad del capital era alta por la amplia demanda de inversión, exigida por los ingentes recursos empleados (trabajo y tierra) en la colonización de «la frontera». Por países, América del Norte y del Sur, Australasia y Rusia recibieron casi el 68 por 100 de toda la inversión extranjera del Reino Unido entre 1870 y 1913, el 40 por 100 de la alemana y el 43 por 100 de la francesa. La inversión británica destinada a sus colonias africanas y asiáticas fue muy inferior. Los capitales europeos se dirigieron a los países con abundantes recursos naturales y escasez de trabajo. Una parte menor se dirigió al este de Europa, en la cual destacaron las inversiones procedentes de Francia (61 por 100) y de Alemania (53 por 100); algunas de ellas estuvieron guiadas por motivos políticos. Estas inversiones contribuyeron a la convergencia de los países escandinavos receptores (Suecia, Noruega y Dinamarca) hacia las naciones líderes. Por el contrario, Irlanda, Italia y España fueron exportadores netos de capital (desde 1891), lo que contribuyó a su divergencia económica. En suma, los capitales europeos apenas afluyeron a los países asiáticos ni a las zonas más pobres de Europa, que tenían trabajo abundante y bajos salarios. Varias razones explican esta aparente paradoja: a) los bajos salarios tenían su origen en una menor productividad de los trabajadores, ocasionada por factores culturales y ambientales; b) la pobreza de sus recursos naturales; c) y, el deficiente entorno institucional.

Respuesta intermedia (Entre 1,25 y 2,50 puntos)

Deberá ubicar temporalmente los desarrollos industriales referidos en la consigna y deberá contener 3 o 4 de los elementos consignados a continuación. La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

Las exportaciones de capital procedían de Europa occidental; principalmente del Reino Unido, pero también de Francia y Alemania. Londres era el centro del mercado internacional de capitales; no, en vano, la riqueza de los británicos invertida en el extranjero creció del 17 al 33 por 100, entre 1870 y 1913. En el Nuevo Mundo la rentabilidad del capital era alta por la amplia demanda de inversión. Por países, América del Norte y del Sur, Australasia y Rusia recibieron casi el 68 por 100 de toda la inversión extranjera del Reino Unido entre 1870 y 1913, el 40 por 100 de la alemana y el 43 por 100 de la francesa. La inversión británica destinada a sus colonias africanas y asiáticas fue muy inferior. Los capitales europeos se dirigieron a los países con abundantes recursos naturales y escasez de trabajo. Una parte menor se dirigió al este de Europa, en la cual destacaron las inversiones procedentes de Francia (61 por 100) y de Alemania (53 por 100); algunas de ellas estuvieron guiadas por motivos políticos. Estas inversiones contribuyeron a la convergencia de los países escandinavos receptores

(Suecia, Noruega y Dinamarca) hacia las naciones líderes. En suma, los capitales europeos apenas afluyeron a los países asiáticos ni a las zonas más pobres de Europa, que tenían trabajo abundante y bajos salarios. Varias razones explican esta aparente paradoja: a) los bajos salarios tenían su origen en una menor productividad de los trabajadores, ocasionada por factores culturales y ambientales; b) la pobreza de sus recursos naturales; c) y, el deficiente entorno institucional.

Contenido mínimo (Entre 0,50 y 1,25 puntos)

Deberá ubicar temporalmente los desarrollos industriales referidos en la consigna y deberá contener 1 o 2 de los elementos consignados a continuación. La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

Las exportaciones de capital procedían de Europa occidental; principalmente del Reino Unido, pero también de Francia y Alemania. Londres era el centro del mercado internacional de capitales; no, en vano, la riqueza de los británicos invertida en el extranjero creció del 17 al 33 por 100, entre 1870 y 1913. En el Nuevo Mundo la rentabilidad del capital era alta por la amplia demanda de inversión. Por países, América del Norte y del Sur, Australasia y Rusia recibieron casi el 68 por 100 de toda la inversión extranjera del Reino Unido entre 1870 y 1913, el 40 por 100 de la alemana y el 43 por 100 de la francesa. Los capitales europeos se dirigieron a los países con abundantes recursos naturales y escasez de trabajo. Los capitales europeos apenas afluyeron a los países asiáticos ni a las zonas más pobres de Europa, que tenían trabajo abundante y bajos salarios. Varias razones explican esta aparente paradoja: a) los bajos salarios tenían su origen en una menor productividad de los trabajadores, ocasionada por factores culturales y ambientales; b) la pobreza de sus recursos naturales; c) y, el deficiente entorno institucional.

Consigna N° 3. Ordenamiento cronológico. Respuestas correctas: números incluidos en los casilleros.

1,75
puntos
(puntaje
parcial)

4	Generalización del Patrón Oro
2	Derogación de las Leyes de Granos
6	Abandono del Patrón Oro por países europeos
3	Firma del Tratado Cobden-Chevallier
7	Gran Bretaña deudor de EE. UU.
1	Invencción de la máquina a vapor
5	Inicio de la Primera Guerra Mundial

2 puntos
(puntaje
parcial)

Consigna N° 4. Consecuencias económicas de los tratados de paz posteriores a la I Guerra Mundial. Respuestas correctas: números y términos en rojo. Bibliografía de referencia: Texto de Aldcroft (Cap. 1).

Luego de la I Guerra Mundial, se firmaron una serie de acuerdos de paz que establecieron una reorganización del mapa europeo. Este reordenamiento territorial implicó la aparición de nuevos estados, lo que generó un ...**(5) aumento**... de las ...**(9) unidades aduaneras**.. y enormes dificultades para la ... **(2) integración económica**. . Los ...**(8) factores económicos**..... fueron poco tenidos en cuenta al momento de diseñar el nuevo mapa de Europa, lo que condujo a la ...**(4) separación**... de ramas industriales o actividades económicas mutuamente ...**(3) dependientes** ., y a la desarticulación de numerosos ...**(1) vínculos económicos y comerciales**... previos. Estos cambios ...**(11) obstaculizaron**... la recuperación económica. Además, aparte de las tareas de ...**(10) reconstrucción**... vinculadas a los daños producidos por la guerra, los nuevos estados debieron

crear nuevos aparatos administrativos, monedas y líneas de comunicación. Esta situación contribuyó a que, en los nuevos países, fuese aumentando ... **(6) la intervención estatal en los asuntos económicos.**

0,25
puntos

Consigna N° 5. Respuesta correcta: **Falsa.** Hobsbawm sostiene que el acontecimiento más importante del siglo XIX fue la creación de una economía global caracterizada por un denso flujo de transacciones, intercambios de productos y movimientos de personas que vinculaba a los países desarrollados entre sí y con el mundo subdesarrollado. Bibliografía de referencia: Texto de Hobsbawm (Cap. 3 del libro *La Era del Imperio*).

1 punto
(puntaje
parcial)

Consigna N° 6. Respuestas correctas. **NEP 1. Economía mixta en la que coexisten el sector estatal y los mecanismos del mercado. 4. Libre comercialización del excedente agrícola (una vez pagados los impuestos al Estado) ECONOMÍA PLANIFICADA. 2. Desarrollo industrial acelerado centrado en la expansión de la industria pesada. 3. Colectivización de la actividad agrícola.** La URSS transitó por diferentes períodos en materia económica. La Nueva Política Económica tenía como uno de sus objetivos el incremento de la producción de alimentos, reinstaló temporariamente algunos mecanismos de mercado. La Economía Planificada se implementó después del X Congreso del PCUS y tenía como su objetivo principal la industrialización acelerada. Bibliografía de referencia: Texto de Saborido (Cap. III y IV).

TEMA 3 – 11 HS.

2,50
puntos
(Puntaje
parcial)

Consigna N°1 Comparación entre Alemania y Estados Unidos en la primera posguerra. Bibliografía de referencia: Texto de Marichal (cap. 2)

Respuesta ideal (2,50 puntos)

Deberá contenerlos siguientes elementos.

- B) La situación en la primera posguerra en Alemania y Estados Unidos en cuanto a las relaciones internacionales fue notablemente diferente. Alemania, como país derrotado en el conflicto, debió enfrentar una serie de desafíos diplomáticos y políticos. El Tratado de Versalles de 1919 le impuso duras sanciones, incluyendo la pérdida de territorio y a obligación de pagar cuantiosas reparaciones de guerra, lo que generó tensiones y resentimientos profundos en las relaciones internacionales, especialmente con Francia, que fue la principal impulsora de los severos castigos que Alemania recibió en los tratados de paz. Además, fue excluida de la Sociedad de las Naciones, lo que la aisló aún más en el escenario mundial. En cambio, Estados Unidos emergió de la Primera Guerra Mundial como una de las principales potencias del planeta. Si bien inicialmente se mantuvo alejado de los asuntos internacionales mediante una política de aislacionismo, participó de la creación de la Sociedad de las Naciones, mostrando un compromiso con la cooperación internacional y la diplomacia. Sin embargo, el Senado estadounidense no ratificó el Tratado de Versalles ni se unió a la Sociedad de Naciones, lo que reforzó la postura “aislacionista”, en virtud de la cual prefirió dejar que Europa resuelva sus problemas por sí misma mientras fuera posible.
- C) La bolsa de Wall Street fue la que mayor auge experimentó en todo el mundo entre 1922 y 1929. Esta expansión se basó en buena medida de la emisión de acciones y bonos de las principales corporaciones norteamericanas, incluyendo petroleras, ecereras, automotrices, químicas y eléctricas, que mostraban un comportamiento sumamente dinámico. En los años veinte la economía norteamericana crecía a tasas altas, con alto empleo y baja inflación, es decir, un clima que inducía a invertir en la bolsa, aunque ésta fue alcanzando niveles insostenibles. Por su parte Alemania, también mostraba comportamientos nada despreciables en sus principales mercados: Berlín y Frankfurt, dado que la reconstrucción industrial alemana atrajo capitales domésticos que fueron canalizados en su mayoría por grandes bancos universales que habían sobrevivido a la

guerra. A su vez, la pujanza que demostraron algunas empresas químicas, eléctricas y metalmecánicas, a pesar de los graves problemas heredados de la guerra y la posguerra, abría un promisorio futuro para la economía industrial alemana.

Respuesta intermedia (Entre 1,25 y 2,50 puntos)

Deberá contener 2 o 3 de los elementos consignados para el punto A) y 2 o 3 elementos consignados para el punto B). La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

C) Alemania, como país derrotado en el conflicto, debió enfrentar una serie de desafíos diplomáticos y políticos. El Tratado de Versalles de 1919 le impuso duras sanciones, incluyendo la pérdida de territorio y a obligación de pagar cuantiosas reparaciones de guerra, O en lugar de lo anterior: se generaron tensiones y resentimientos profundos en las relaciones internacionales, especialmente con Francia, que fue la principal impulsora de lo severos castigos que Alemania recibió en los tratados de paz. O en lugar de lo anterior: Alemania, fue excluida de la Sociedad de las Naciones, lo que la aisló aún más en el escenario mundial. En cambio, Estados Unidos emergió de la Primera Guerra Mundial como una de las principales potencias del planeta. O en lugar de lo anterior: Si bien inicialmente se mantuvo alejado de los asuntos internacionales mediante una política de aislacionismo, participó de la creación de la Sociedad de las Naciones, mostrando un compromiso con la cooperación internacional y la diplomacia. O en lugar de lo anterior: el Senado estadounidense no ratificó el Tratado de Versalles ni se unió a la Sociedad de Naciones, lo que reforzó la postura “aislacionista”, en virtud de la cual prefirió dejar que Europa resuelva sus problemas por sí misma mientras fuera posible.

D) La bolsa de Wall Street fue la que mayor auge experimentó en todo el mundo entre 1922 y 1929. Esta expansión se basó en buena medida e la emisión de acciones y bonos de las principales corporaciones norteamericanas. O en lugar de lo anterior, En los años veinte la economía norteamericana crecía a tasas altas, con alto empleo y baja inflación, es decir, un clima que inducía a invertir en la bolsa, aunque ésta fue alcanzando niveles insostenibles O en lugar de lo anterior: Alemania, también mostraba comportamientos nada despreciables en sus principales mercados: Berlín y Frankfurt, dado que la reconstrucción industrial alemana atrajo capitales domésticos que fueron canalizados en su mayoría por grandes bancos, dado que a pesar de los problemas heredados de la guerra se vislumbraba un panorama promisorio.

Contenido mínimo (Entre 0,50 y 1,25 puntos)

Deberá contener 1 de los elementos consignados para el punto A) y 1 de los elementos consignados para el punto B). La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

C) Alemania enfrentó sanciones severas en el Tratado de Versalles, lo que generó tensiones, especialmente con Francia. Además la exclusión de la Sociedad de las Naciones la aisló del escenario mundial. En contraste, Estados Unidos emergió como una potencia, pero su política de aislacionismo prevaleció, ya que el Senado no ratificó el Tratado de Versalles ni el ingreso a la Sociedad de las Naciones.

D) En los años veinte, Wall Street experimentó un gran auge basado en la emisión de acciones y bonos de las principales corporaciones norteamericanas. Si bien la economía mostraba signos alentadores, la expansión de la bolsa llegó a niveles insostenibles. En tanto que en Alemania, Berlín y Frankfurt también mostraron comportamientos sólidos en sus mercados, con una reconstrucción industrial que atrajo importantes inversiones.

2,50
puntos
(Puntaje
parcial)

Consigna N°2. Trabajo con estadísticas. Producción industrial bruta en Rusia ente 1913 y 1920.
Bibliografía de referencia: Texto de Saborido (Cap. III)

Respuesta ideal (2,50 puntos)

Deberá contener los siguientes elementos.

Respuesta Ideal

El “Comunismo de Guerra” fue un período en la Rusia soviética que abarcó desde mediados de 1918 hasta marzo de 1921. Durante este tiempo, se implementaron medidas destinadas a asegurar el suministro de alimentos a las ciudades a través de requisas de grano, el control estatal de la producción y distribución de bienes, la nacionalización de la mayoría de las industrias importantes y la sustitución gradual del dinero por el trueque. Estas políticas se basaron en una ideología anticapitalista y una visión positiva de la planificación económica. En el pensamiento de Lenin estaba presente el modelo económico aplicado por el gobierno alemán durante la guerra, al que agregaba una presión sobre el sector privado hasta reducirlo al mínimo. Sin embargo, el “Comunismo de Guerra” también implicó el uso de la fuerza contra el campesinado para obtener alimentos, lo que llevó a una reducción significativa de la superficie cultivada y una drástica disminución de la producción agrícola. Además, la emisión descontrolada de dinero para financiar la Guerra Civil provocó una hiperinflación espectacular, con precios multiplicados por 12,000 en sólo cuatro años. La población, tanto campesina como urbana, sufrió las consecuencias devastadoras de esta política, experimentando hambre, escasez de alimentos y una disminución drástica de la producción industrial, que cayó a no más del 20 % de los valores anteriores a la guerra. Esto generó descontento generalizado, y eventualmente, se buscó un cambio en el panorama económico. La implementación del “Comunismo de Guerra” dejó un legado de sufrimiento y colapso económico en Rusia.

Respuesta intermedia (Entre 1,25 y 2,50 puntos)

Deberá dar cuenta de la significativa caída que se produjo en Rusia durante el período del “Comunismo de Guerra” como consecuencia de la guerra, pero también del modelo económico concebido por el gobierno bolchevique y deberá contener 3 o 4 de los elementos consignados a continuación. La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

El “Comunismo de Guerra” fue un período en la Rusia soviética que abarcó desde mediados de 1918 hasta marzo de 1921. Durante este tiempo, se implementaron medidas destinadas a asegurar el suministro de alimentos a las ciudades a través de requisas de grano, el control estatal de la producción y distribución de bienes, la nacionalización de la mayoría de las industrias importantes y la sustitución gradual del dinero por el trueque. Estas políticas se basaron en una ideología anticapitalista y una visión positiva de la planificación económica. En el pensamiento de Lenin estaba presente el modelo económico aplicado por el gobierno alemán durante la guerra, al que agregaba una presión sobre el sector privado hasta reducirlo al mínimo. Sin embargo, el “Comunismo de Guerra” también implicó el uso de la fuerza contra el campesinado para obtener alimentos, lo que llevó a una reducción significativa de la superficie cultivada y una drástica disminución de la producción agrícola. Además, la emisión descontrolada de dinero para financiar la Guerra Civil provocó una hiperinflación espectacular, con precios multiplicados por 12,000 en sólo cuatro años. La población, tanto campesina como urbana, sufrió las consecuencias devastadoras de esta política, experimentando hambre, escasez de alimentos y una disminución drástica de la producción industrial, que cayó a no más del 20 % de los valores anteriores a la guerra. Esto generó descontento generalizado, y eventualmente, se buscó un cambio en el panorama económico. La implementación del “Comunismo de Guerra” dejó un legado de sufrimiento y colapso económico en Rusia.

Contenido mínimo (Entre 0,50 y 1,25 puntos)

Deberá dar cuenta de la significativa caída que se produjo en Rusia durante el período del “Comunismo de Guerra” como consecuencia de la guerra pero también del modelo económico concebido por el gobierno bolchevique y deberá contener 1 o 2 de los elementos consignados a continuación. La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

El “Comunismo de Guerra” fue un período en la Rusia soviética que abarcó desde mediados de 1918 hasta marzo de 1921. Durante este tiempo, se implementaron medidas destinadas a asegurar el suministro de alimentos a las ciudades a través de requisas de grano, el control estatal de la producción y distribución de bienes, la nacionalización de la mayoría de las industrias importantes y la sustitución gradual del dinero por el trueque. Estas políticas se basaron en una ideología anticapitalista y una visión positiva de la planificación económica. Sin embargo, el “Comunismo de Guerra” también implicó el uso de la fuerza contra el campesinado para obtener alimentos, lo que llevó a una reducción significativa de la superficie cultivada y una drástica disminución de la producción agrícola. Además, la emisión descontrolada de dinero para financiar la Guerra Civil provocó una hiperinflación espectacular. La población, tanto campesina como urbana, sufrió las consecuencias devastadoras de esta política, experimentando hambre, escasez de alimentos y una disminución drástica de la producción industrial. Esto generó descontento generalizado, y eventualmente, se buscó un cambio en el panorama económico.

1,75
puntos
(puntaje
parcial)

Consigna N° 3. Ordenamiento cronológico. Respuestas correctas: números incluidos en los casilleros.

6.	Hiperinflación alemana
3.	Surgimiento del taylorismo
1.	Surgimiento del American system manufacturing
5.	Fijación de Reparaciones de Guerra
2.	Surgimiento de la Empresa Moderna
7.	Reestructuración del pago de reparaciones de guerra (Plan Dawes)
4.	Surgimiento del fordismo

2 puntos
(puntaje
parcial)

Consigna N° 4. Consecuencias económicas de los tratados de paz posteriores a la 1° Guerra Mundial. Respuestas correctas: números y términos en rojo. Bibliografía de referencia: Texto de Aldcroft (Cap. 1).

Al finalizar la I Guerra Mundial, se firmaron una serie de tratados de paz en los cuales los vencedores impusieron(7) **pesadas sanciones** a los vencidos. En el caso alemán, los términos del tratado de Versalles incluyeron importantes (4) **pérdidas territoriales** que la despojaron de sus colonias, del Sarre y de Alsacia y Lorena. Estos últimos territorios contenían (3) **cuantiosos recursos agrícolas e industriales** Adicionalmente, estos cambios territoriales generaron visibles (8) **dislocaciones**

económicas, ya que crearon nuevas fronteras entre regiones industriales antes integradas. La **(1) recuperación económica** se vió dificultada por estos factores, y a ellos se sumó la imposición de onerosas **(6) reparaciones de guerra**, que los países vencedores, especialmente **...(5) Francia**, reclamaban para poder hacer frente a las deudas contraídas durante la guerra con **....(10) Estados Unidos**. En general, resulta innegable que los acuerdos de paz constituyeron en gran medida un **(2) fracaso**, ya que **...(9) no contribuyeron** a restablecer la prosperidad económica o la estabilidad política.

0,25
puntos

Consigna N° 5. Respuesta correcta: **Verdadera (V)**.

Según Hobsbawm, el imperialismo fue decisivo para las colonias pero tuvo un impacto menos relevante para las metrópolis. Bibliografía de referencia: Texto de Hobsbawm (Cap. 3. Del libro *La Era del Imperio*).

1 punto
(puntaje
parcial)

Consigna N° 6. Respuestas correctas. Estados Unidos: **1. Supera a Gran Bretaña en la capacidad de las máquinas de vapor en 1840 y 3. En 1870 concentra casi el 63% de la capacidad total de las máquinas de vapor a nivel mundial.** Europa Continental: **2. La limitada capacidad de producción de carbón en regiones del sur, este y norte obligó a aumentar las importaciones de carbón británico y a desarrollar fuentes alternativas de energía y 4. Supera a Gran Bretaña en la capacidad de las máquinas de vapor recién en 1860.** Términos que corresponden a la Estados Unidos y Europa Continental sobre fuentes de energía en los procesos de industrialización. Bibliografía de referencia. Texto de Parejo.

TEMA 4– 11 Horas

2,50
puntos
(Puntaje
parcial)

Consigna N°1. Comparación entre la Primera Revolución Industrial y la Segunda Revolución Industrial. Bibliografía de referencia: Textos de Barbero y otros. (Cap. 5), de Neffa y de Valdaliso y López.

Respuesta ideal (2,50 puntos)

Deberá contenerlos siguientes elementos.

- A. Durante la Primera Revolución Industrial la organización de la empresa era personal, el propietario del capital era quien ejercía las funciones de empresario y gerente, siendo las empresas mayoritariamente individuales y de carácter familiar. La fábrica significó una nueva forma de producción y de trabajo caracterizada por la concentración de un gran número de trabajadores en un mismo espacio que debían cumplir con sus tareas bajo una estricta supervisión. Las primeras industrias no requerían de escala. El empresario era el responsable de la toma de decisiones gerenciales. En cambio, durante la Segunda Revolución Industrial las empresas pasaron a constituirse de gran escala, necesitaron de mayor capital y por lo tanto, se fueron conformando sociedades anónimas para poder producir una gran empresa. A la vez, el rol empresarial y gerencial se fue dividiendo para una mejor organización de la empresa. En este sentido, el Ferrocarril contribuyó al nacimiento de la empresa moderna.
- B. En relación a la organización de la producción, durante la Primera Revolución Industrial se utilizaron técnicas de trabajo intensivo, en la disciplina de los trabajadores y en la maximización de las habilidades como resultado del trabajador artesanal. Este paradigma de organización de la producción se modificó durante el desarrollo de la Segunda Revolución Industrial. Con la empresa moderna surgen dos nuevas formas de organización de la producción: el taylorismo y el fordismo, ambas permitieron la racionalización del trabajo y mejoras en la producción. Al trabajo en serie del modelo de gestión taylorista, se le sumaron ciertas innovaciones provenientes del fordismo, entre las que se destacan: elevado grado de mecanización, pero

estructurado en un comienzo sobre la base de máquinas y herramientas de propósitos únicos a partir de las cuales se estructuró la línea de montaje.

Respuesta intermedia (Entre 1,25 y 2,50 puntos)

Deberá contener 1 o 2 de los elementos consignados para el punto A) y 2 o 3 elementos consignados para el punto B). La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

- A. Durante la Primera Revolución Industrial la organización de la empresa era personal, siendo las empresas mayoritariamente individuales y de carácter familiar. La fábrica significó una nueva forma de producción y de trabajo caracterizada por la concentración de un gran número de trabajadores en un mismo espacio que debían cumplir con sus tareas bajo una estricta supervisión. Las primeras industrias no requerían de escala. En cambio, durante la Segunda Revolución Industrial las empresas pasaron a constituirse de gran escala, necesitaron de mayor capital y por lo tanto, se fueron conformando sociedades anónimas para poder producir una gran empresa. A la vez, el rol empresarial y gerencial se fue dividiendo para una mejor organización de la empresa.
- B. En relación a la organización de la producción, durante la Primera Revolución Industrial se utilizaron técnicas de trabajo intensivo, en la disciplina de los trabajadores y en la maximización de las habilidades como resultado del trabajador artesanal. Con la empresa moderna, durante la Segunda Revolución Industrial, surgen dos nuevas formas de organización de la producción: el taylorismo y el fordismo. Al trabajo en serie del modelo de gestión taylorista, se le sumaron ciertas innovaciones provenientes del fordismo, entre las que se destacan: elevado grado de mecanización, y la línea de montaje.

Contenido mínimo (Entre 0,50 y 1,25 puntos)

Deberá contener 1 de los elementos consignados para el punto A) y 1 de los elementos consignados para el punto B). La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

- A. Durante la Primera Revolución Industrial la organización de la empresa era personal, siendo las empresas mayoritariamente individuales y de carácter familiar. La fábrica significó una nueva forma de producción y de trabajo caracterizada por la concentración de un gran número de trabajadores en un mismo espacio que debían cumplir con sus tareas bajo una estricta supervisión. En cambio, durante la Segunda Revolución Industrial las empresas pasaron a constituirse de gran escala, necesitaron de mayor capital. A la vez, el rol empresarial y gerencial se fue dividiendo.
- B. En relación a la organización de la producción, durante la Primera Revolución Industrial se utilizaron técnicas de trabajo intensivo, la disciplina de los trabajadores y en la maximización de las habilidades. Con la empresa moderna, durante la Segunda Revolución Industrial, surgen dos nuevas formas de organización de la producción: el taylorismo y el fordismo. Al trabajo en serie del modelo de gestión taylorista, se le sumaron ciertas innovaciones provenientes del fordismo, entre las que se destaca: la línea de montaje.

2,50
puntos
(Puntaje
parcial)

Consigna N° 2. Trabajo con estadísticas. El Reino Unido y su opción por el librecambio sin restricciones.
Bibliografía de referencia: Texto de Hobsbawm (Cap. 2. Del libro *La Era del Imperio*).

Respuesta ideal (2,50 puntos)

Deberá contener los siguientes elementos.

Los diferentes gobiernos mostraron disposición para escuchar a los grupos de intereses y a los núcleos de votantes que les impulsaban a proteger a los productores nacionales de la competencia de los bienes importados. Entre los que solicitaban ese tipo de medidas no estaban únicamente -como era lógico esperar- el bloque importantísimo de los agricultores, sino también sectores significativos de las industrias familiares, que intentaban minimizar la «superproducción» defendiéndose al menos de los adversarios extranjeros. La gran depresión puso fin a la era del liberalismo económico, al menos en el capítulo de los artículos de consumo. Las tarifas proteccionistas, que comenzaron a aplicarse en Alemania e Italia (en los productos textiles) a finales del decenio de 1870, pasaron a ser un elemento permanente en el escenario económico internacional, culminando en los inicios de los años 1890 en las tarifas de penalización asociadas con los nombres de Méline en Francia (1892) y McKinley en los Estados Unidos (1890).

De todos los grandes países industriales, sólo el Reino Unido defendía la libertad de comercio sin restricciones, a pesar de alguna poderosa ofensiva ocasional de los proteccionistas. Las razones eran evidentes, al margen de la ausencia de un campesinado numeroso y, por tanto, de un voto proteccionista importante. El Reino Unido era, con mucho, el exportador más importante de productos industriales y en el curso de la centuria había orientado su actividad cada vez más hacia la exportación -sobre todo en los decenios de 1870 y 1880- en mucho mayor medida que sus principales rivales, aunque no más que algunas economías avanzadas de tamaño mucho más reducido, como Bélgica, Suiza, Dinamarca y los Países Bajos. El Reino Unido era, con gran diferencia, el mayor exportador de capital, de servicios «invisibles» financieros y comerciales y de servicios de transporte. Conforme la competencia extranjera penetró en la industria británica, lo cierto es que Londres y la flota británica adquirieron aún más importancia que antes en la economía mundial. Por otra parte, aunque esto se olvida muchas veces, el Reino Unido era el mayor receptor de exportaciones de productos primarios del mundo y dominaba -casi podría decirse constituía- el mercado mundial de algunos de ellos, como la caña de azúcar, el té y el trigo, del que compró en 1880 casi la mitad del total que se comercializó internacionalmente. En 1881, los británicos compraron casi la mitad de las exportaciones mundiales de carne y mucho mayor cantidad de lana y algodón (el 55 por 100 de las importaciones europeas) que ningún otro país. Dado que el Reino Unido permitió que declinara la producción de alimentos durante la época de la depresión, su inclinación hacia las importaciones se intensificó extraordinariamente. En 1905-1909 importó no sólo el 56 por 100 de todos los cereales que consumió, sino además el 76 por 100 de todo el queso y el 68 por 100 de los huevos.

Respuesta intermedia (Entre 1,25 y 2,50 puntos)

Deberá ubicar la época en la que el Reino Unido, a diferencia de otros países, continúa optando por un libre cambio sin restricciones y deberá contener 3 o 4 de los elementos consignados a continuación. La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

Los diferentes gobiernos mostraron disposición para escuchar a los grupos de intereses y a los núcleos de votantes que les impulsaban a proteger a los productores nacionales de la competencia de los bienes importados. La gran depresión puso fin a la era del liberalismo económico, al menos en el capítulo de los artículos de consumo. Las tarifas proteccionistas, que comenzaron a aplicarse en Alemania e Italia (en los productos textiles) a finales del decenio de 1870, pasaron a ser un elemento permanente en el escenario económico internacional, culminando en los inicios de los años 1890 en las tarifas de penalización asociadas con los nombres de Méline en Francia (1892) y McKinley en los Estados Unidos (1890).

De todos los grandes países industriales, sólo el Reino Unido defendía la libertad de comercio sin restricciones. Las razones eran evidentes, al margen de la ausencia de un campesinado numeroso y, por tanto, de un voto proteccionista importante. El Reino Unido era, con mucho, el exportador más importante de productos industriales y en el curso de la centuria había orientado su actividad cada vez más hacia la exportación -sobre todo en los decenios de 1870 y 1880- en mucho mayor medida que sus principales rivales, aunque no más que algunas economías avanzadas de tamaño mucho más reducido, como Bélgica, Suiza, Dinamarca y los Países Bajos. El Reino Unido era, con gran diferencia, el mayor exportador de capital, de servicios «invisibles» financieros y comerciales y de servicios de transporte. Conforme la competencia extranjera penetró en la industria británica, lo cierto es que Londres y la flota británica adquirieron aún más importancia que antes en la economía mundial. Por otra parte, aunque esto se olvida muchas veces, el Reino Unido era el mayor receptor de exportaciones de productos primarios del mundo y dominaba -casi podría decirse constituía- el mercado mundial de algunos de ellos, como la caña de azúcar, el té y el trigo, del que compró en 1880 casi la mitad del total que se comercializó internacionalmente. En 1881, los británicos compraron casi la mitad de las exportaciones mundiales de carne y mucho mayor cantidad de lana y algodón (el 55 por 100 de las importaciones europeas) que ningún otro país. Dado que el Reino Unido permitió que declinara la producción de alimentos durante la época de la depresión, su inclinación hacia las importaciones se intensificó extraordinariamente. En 1905-1909 importó no sólo el 56 por 100 de todos los cereales que consumió, sino además el 76 por 100 de todo el queso y el 68 por 100 de los huevos.

Contenido mínimo (Entre 0,50 y 1,25 puntos)

Deberá ubicar la época en la que el Reino Unido, a diferencia de otros países, continúa optando por un libre cambio sin restricciones y deberá contener 1 o 2 de los elementos consignados a continuación. La cantidad de elementos incluidos en la respuesta variará la puntuación de la misma.

Los diferentes gobiernos mostraron disposición para escuchar a los grupos de intereses y a los núcleos de votantes que les impulsaban a proteger a los productores nacionales de la competencia de los bienes importados. La gran depresión puso fin a la era del liberalismo económico, al menos en el capítulo de los artículos de consumo. Las tarifas proteccionistas, que comenzaron a aplicarse en Alemania e Italia (en los productos textiles) a finales del decenio de 1870, pasaron a ser un elemento permanente en el escenario económico internacional, culminando en los inicios de los años 1890 en las tarifas de penalización en Francia (1892) y en los Estados Unidos (1890).

De todos los grandes países industriales, sólo el Reino Unido defendía la libertad de comercio sin restricciones. Las razones eran evidentes, al margen de la ausencia de un campesinado numeroso y, por tanto, de un voto proteccionista importante. El Reino Unido era, con mucho, el exportador más importante de productos industriales y en el curso de la centuria había orientado su actividad cada vez más hacia la exportación -sobre todo en los decenios de 1870 y 1880- en mucho mayor medida que sus principales rivales. El Reino Unido era, con gran diferencia, el mayor exportador de capital, de servicios «invisibles» financieros y comerciales y de servicios de transporte. Conforme la competencia extranjera penetró en la industria británica, lo cierto es que Londres y la flota británica adquirieron aún más importancia que antes en la economía mundial. Por otra parte, aunque esto se olvida muchas veces, el Reino Unido era el mayor receptor de exportaciones de productos primarios del mundo y dominaba -casi podría decirse constituía- el mercado mundial de algunos de ellos, como la caña de azúcar, el té y el trigo, del que compró en 1880 casi la mitad del total que se comercializó internacionalmente. Dado que el Reino Unido permitió que declinara la producción de alimentos durante la época de la depresión, su inclinación hacia las importaciones se intensificó extraordinariamente.

1,75
puntos
(puntaje
parcial)

Consigna N° 3. Ordenamiento cronológico. Respuestas correctas: números incluidos en los casilleros.

3	Conformación del Zollverein (Unión Aduanera)
6	Ocupación francesa de la Región del Ruhr
1	Actas de Navegación
2	Inició de Revolución Industrial Británica
5	Firma del Tratado de Versalles
4	Formación de cárteles en Alemania
7	Auge bursátil en Wall Street

2 puntos
(puntaje
parcial)

Consigna N° 4. Consecuencias económicas de los tratados de paz posteriores a la I Guerra Mundial. Respuestas correctas: números y términos en rojo. Bibliografía de referencia: Texto de Aldcroft (Cap. 1).

Una de las falencias más importantes de las negociaciones de paz y de los tratados firmados al finalizar la I Guerra Mundial fue falta de un sólido plan(4) **de ayuda y asistencia**..., orientado a favorecer la ...**(2) reconstrucción**...de Europa. Al finalizar la guerra, sobre muchos países europeos se cernía la sombra del ...**(1) hambre**.. y escaseaban ...**(6) el capital, los bienes de consumo y las materias primas**. Se realizaron ...**(7) limitados**... esfuerzos internacionales por revertir esta situación, concretados en la entrega de alimentos a través de ...**(10) organizaciones norteamericanas** ..., en la primera mitad del año 1919. La mayor parte de esa ayuda se obtuvo sobre la base de ...**(11) créditos y pagos al contado**... y menos del 10% a partir de **(8) donaciones**. A partir de mediados de 1919, la ayuda oficial ...**(9) disminuyó**... y la asistencia quedó en manos de ...**(5) organizaciones privadas y semioficiales**.

0,25
puntos

Consigna N° 5. Respuesta correcta: **Falsa**. Hobsbawm sostiene que la importancia económica del imperialismo fue fundamental para el Reino Unido tanto por su dependencia de los mercados como por sus fuentes de materias primas de ultramar. Bibliografía de referencia: Texto de Hobsbawm (Cap. 3 del libro *La Era del Imperio*).

1 punto
(puntaje
parcial)

Consigna N° 6. Respuestas correctas. **Trabajador Pobre. 1.– Forma de vida y de trabajo tradicional destruidas por la revolución industria. 3. Sujetos a una dura disciplina laboral y a sanciones–Clases Medias.2. Defensa del ideal de una sociedad individualista– 4. Ética basada en la sobriedad, el trabajo duro y el puritanismo moral.** La Revolución Industrial en Gran Bretaña impactó en la estructura de clases sociales generando diversas consecuencias sociales. Bibliografía de referencia: Texto de Hobsbawm (Cap. 4 del libro *Industria e Imperio*).