1. El flujo de la comunicación ideal para Metalpie sería:	
	C Interpersonal.
	C Horizontal.
	C Ascendente.
	C Descendente.
	 En todas direcciones.
2. Por la razón de su forma de ser la comunicación en	Metalpie es:
Gestual.	
C Formal.	
C Vertical.	
• Escrita.	
C Oral.	
3. Metalpie aplica una técnica motivacional basada en	
C Elogio del desempeño positivo.	
C Tendencia a la mejora de los procesos.	
Castigo al desempeño negativo.	
 Incentivos puntuales sobre el rendimiento 	
Objetivos personales de los empleados.	
Cojeu i os possonatos de los empleados.	
Según el enfoque motivación - higiene en la motiva	ción de Frederick Herzberg, en Metalpie se cubren los
factores:	
C Higiénicos.	
Organizacionales.	
C Administrativos.	
Motivacionales.	
C Sociales.	
5. Si se analiza el estilo de liderazgo del señor Gallo te subordinados, se puede decir que es:	eniendo en cuenta la autoridad que ejerce sobre los
Autocrático.	
- Intolution	

C	Carismático.
C	Liberal.
C	Social.
•	Democrático.
	erente general formara un equipo eficaz, ¿cuál de estos conceptos sería irrelevante considerar como erística del mismo?
C	Liderazgo apropiado
C	Objetivos claros
С	Confianza mutua
С	Buena comunicación
(•	Apoyo internacional
	. ,
7. por asi	a frase extraída de la situación problemática: "Los empleados reciben premios por su productividad y stencia. Aunque en ocasiones sienten las diferencias entre ellos y los miembros de la familia que n en la empresa", se aprecia que se pueden aplicar las teorías motivacionales de:
•	La equidad y del reforzamiento.
C	Mc Clelland y de la expectativa.
C	La equidad y de Mc Clelland.
C	Mc Clelland y de Maslow.
C	Mc Clelland y del reforzamiento.
8. La téci	nica motivacional seguida en Metalpie corresponde a:
C	
•	
C	El dinero.
С	La participación.
C	La calidad de vida laboral.
Fl gere	ente Sr. Cabrera según los resultados de la teoría en el Grid Administrativo si desea ser uno de los
9. El gere	es líderes. Debería desempeñarse en la posición:
C	9.1
C	1.5

C 1.1	
9.9	
C 1.9	
	_
10. Si el gerente Sr. Cabrera utilizara la teoría del reforzamiento de Skinner, debería motivar al personal con:	
El elogio de su desempeño.	
C La repetición de conductas.	
C La remuneración adecuada.	
El castigo por desempeño deficiente.	
El diseño apropiado del ambiente de trabajo.	
	_
11. El siguiente aspecto es uno en los cuales se basa la teoría motivacional aplicada por el Sr. Cabrera:	
C Las necesidades organizacionales.	
La respuesta de los subordinados.	
C Las necesidades de afiliación.	
C Las necesidades del mercado.	
C La delegación de la autoridad.	
12. El Sr. Cabrera según el Grid administrativo, ejerce el siguiente tipo de liderazgo orientado a:	
La neutralidad, la posición 1.1	
Acomodar los problemas, la posición 5.5	
C La comodidad, la posición es 1.9	
El logro de la calidad, la posición es 9.9	
■ La producción; la posición es 9.1	
	_
13. Si se analiza el estilo de liderazgo del gerente Cabrera, teniendo en cuenta la autoridad que ejerce sobre los subordinados, se puede decir que es:	,
C Democrático.	
C Social.	
C Carismático.	
Autocrático.	

C Libera	ıl.
44.57	
	razgo del Sr. Cabrera es el mejor. Esta afirmación es: recta pues se inclina a logro de la calidad.
	recta pues apunta a la producción.
	recta pues apunta a producir o morir.
	orrecta pues se apoya en la neutralidad.
C Es cor	recta pues enfatiza la contemporización.
15 La teoría motiva	acional que utiliza el Sr. Cabrera con sus subordinados corresponde a:
_	delland, basada en las necesidades.
	ow, basada en las necesidades.
	regor, basada en los resultados.
	n, basada en el dinero.
	idt, basada en los ideales.
Schill	ut, basada en los ideales.
16. El gerente de la sabiendo que el	empresa debe considerar uno de los problemas de la actualidad para motivar a su personal país está en recesión y con índices inflacionarios muy altos.
Motiv	ar en condiciones económicas difíciles.
O 5: «	
Disen	o de actividades de recreación
	o de actividades de recreación motivacionales transculturales
C Retos	
C Retos C Motiv	motivacionales transculturales
C Retos C Motiv	motivacionales transculturales ación de grupos singulares
C Retos C Motiv	motivacionales transculturales ación de grupos singulares
C Retos C Motiv C Diseñe	motivacionales transculturales ación de grupos singulares
C Retos C Motiv C Diseño 17. El Sr. Gallo seg	motivacionales transculturales ación de grupos singulares os de programas de recompensas
C Retos C Motiv C Diseño 17. El Sr. Gallo seg C La pro	motivacionales transculturales ación de grupos singulares os de programas de recompensas ún el Grid Administrativo, ejerce el siguiente tipo de liderazgo orientado a:
C Retos C Motiv C Diseño 17. El Sr. Gallo seg C La pro C Acom	motivacionales transculturales ación de grupos singulares os de programas de recompensas ún el Grid Administrativo, ejerce el siguiente tipo de liderazgo orientado a: oducción; la posición es 9.1
C Retos C Motiv C Diseño 17. El Sr. Gallo seg C La pro Acom C La neo	motivacionales transculturales ación de grupos singulares os de programas de recompensas ún el Grid Administrativo, ejerce el siguiente tipo de liderazgo orientado a: oducción; la posición es 9.1 odar los problemas, la posición 5.5
Retos Motiv Diseñe 17. El Sr. Gallo seg La pro Acom La neu El log	motivacionales transculturales ación de grupos singulares os de programas de recompensas ún el Grid Administrativo, ejerce el siguiente tipo de liderazgo orientado a: oducción; la posición es 9.1 odar los problemas, la posición 5.5 utralidad, la posición 1.1

18. Según Gerente	el modelo de Fiedler, cuando la situación plantea que: "Con frecuencia las instrucciones vertidas por el e de Producción han sido anuladas por resoluciones posteriores del Presidente", se expresa que:
•	El "Poder otorgado por el puesto" se ve débil del Gerente de Producción con respecto a sus subordinados.
0	La relaciones miembros-miembros es mala para el Gerente de Producción con respecto a sus subordinados.
0	Las relaciones líder-miembros es buena para el Gerente de Producción con respecto a sus subordinados.
0	La estructura de las tareas es muy compleja para el Gerente de Producción con respecto a sus subordinados.
0	Las relaciones líder-miembros es mala para el Gerente de Producción con respecto a sus subordinados.
19. Los sig	uientes corresponden a aspectos tenidos en cuenta por el Sr. Cabrera en la aplicación de su teoría cional:
•	Necesidades de logro.
0	Necesidades de poder.
0	Necesidades de autorrealización.
0	Expectativas de mejoras.
C	Manifestación de poder.
20. La com	unicación en la empresa fluye de forma:
C	Horizontal y vertical.
C	Sólo vertical.
O	Vertical escrita.
0	Vertical ascendente.
•	Vertical descendente.