

Tema 2. La Primera Revolución Industrial en Gran Bretaña.

Bibliografía:

Barbero, María Inés, Saborido, Jorge y otros., *Historia Económica Mundial. Del Paleolítico a Internet, Argentina*, Emecé, 2007. Cap. 5. “La Revolución Industrial en Gran Bretaña”.

1. “Diversos autores han insistido en que el problema de las causas de la Revolución Industrial debe ser estudiado, en primer lugar, no tanto desde la especificidad inglesa como desde la especificidad europea”. Señale las respuestas que diversos autores han dado a la pregunta: ¿por qué el desarrollo económico moderno comenzó en Europa Occidental? completando el siguiente cuadro.

AUTORES	¿Por qué el desarrollo económico moderno comenzó en Europa Occidental?
ERIC JONES	Eric Jones le da énfasis a que Europa se vio favorecida por las condiciones de producción que no pueden generarse así mismo. Poseía características tan especiales de emplazamiento, localización y dotación de recursos que llegó atribuirse a una explicación ambiental. sostiene que tanto la fructífera variedad política como la acumulación de capital y el comercio se deben a un ajuste al emplazamiento y a los recursos concretos de Europa También, indica que el contexto cultural de Europa, de carácter único, contribuyó así mismo a la acumulación de capital y a la elevación de los niveles de vida.
DAVID LANDES	David Landes destaca dos rasgos: Primero, la gran iniciativa de la economía privada. Reforzado por el respeto a la propiedad privada y la consolidación de unidades políticas en competencia entre sí y favoreciendo la actividad comercial y el desarrollo de una clase mercantil con creciente influencia que jugó un papel importante en el proceso de expansión económica y disolución del orden feudal. Segundo, “el alto valor atribuido a la manipulación racional del medio natural” que se descompone en: “la racionalidad y el sentido de dominio humano sobre el hombre y la naturaleza”
PAUL BAIROCH	Consideraba que los elementos decisivos son cuatro: <ul style="list-style-type: none"> ● el espíritu europeo abierto al cambio. ● las características geográficas (la localización en clima templado y la disponibilidad de energía) ● el fraccionamiento político que favoreció la competencia entre Estados y a partir de ella, el desarrollo de comercios e innovaciones tecnológicas. ● la existencia de ciudades de dimensiones más modestas que las de los grandes imperios asiáticos.

2. Para comprender por qué la Revolución Industrial comenzó en Inglaterra es necesario pensar en una combinación particular de factores. Explique en qué medida el crecimiento demográfico fue un factor que favoreció el proceso de industrialización.

Desde fines del siglo xvii la población inglesa comenzó a aumentar exponencialmente. Esto favoreció a la industria por el aumento de la mano de obra disponible. además, de impulsar la demanda interna, lo que significa que a más número de personas, más demanda de productos.

•

3. “La principal actividad económica en la Inglaterra del siglo XVIII era la agricultura, cuya productividad creció de modo constante en los siglos XVII y XVIII gracias a la introducción de mejoras en las técnicas de cultivo.”

A) Explique cuáles fueron los elementos que caracterizaron a “la nueva agricultura”. “La nueva agricultura” se caracterizó por: la introducción de cultivos novedosos, la alimentación de ganadería en establos y la supresión del barbecho.

Las nuevas cosechas de forraje (alfalfa, El Trébol, los pastos artificiales, los nabos y la remolacha) resultaron ser útiles para alternar con las cosechas de cereales en los sistemas de rotación. El resultado fue: más ganado y mejor alimentados, aumentando el suministro de productos animales y a su vez de más abono que aumentaba la producción de cereales. más abono y la rotación de cultivos dio como resultado la posibilidad de suprimir El barbecho. lo que dio también como resultado más superficie de cultivo.

B) ¿Por qué los cambios en la agricultura posibilitaron un cambio en la estructura de la economía de aquel país?

Los cambios en la agricultura posibilitaron un cambio en la estructura de la economía de Gran Bretaña porque esto permitió que la población aumentará de forma acelerada y a su vez que una proporción mayor de la población pudiera trabajar en actividades no agrícolas, lo que hizo que aumentara la oferta de No mano de obra para la industria y los servicios.

4. En el caso inglés, las innovaciones previas al desarrollo industrial, abarcaron también el ámbito institucional. Por ejemplo, los cambios en las técnicas agrícolas fueron acompañados por modificaciones en los sistemas de propiedad de la tierra. En este sentido, tuvieron un rol clave los cercamientos.

A) Explique en qué consistieron.

Los cercamientos consistieron en leyes (“ las leyes de cercamiento”) que establecieron la obligatoriedad de cercar tierras que podían ser de cultivo, de pastoreo o incultas. ya que antes los cultivos se llevaban a cabo en franjas discontinuas y los campesinos tenían derecho de pastura, recolección de leña y casa en las tierras comunales incultas.

B) Señale sus consecuencias económicas y sociales.

- Los pequeños propietarios se vieron obligados a vender sus tierras a los grandes propietarios locales e inversores de otras áreas.
- Fueron perjudicados los campesinos sin tierras que ocupaban los campos comunales y también los que los utilizaban para el pastoreo. los cuales se transformaron en jornaleros o arrendatarios con contratos a corto plazo.
- Hubo más desigualdad social por la concentración de la propiedad de las tierras.
- Hubo más producción agraria por la mayor cantidad de terrenos de cultivo.

5. La producción de manufacturas en Gran Bretaña tuvo un gran impulso en el siglo XVIII, pero muy dispar entre regiones y sectores.

•
A) ¿Qué formas organizativas convivían en la producción de manufacturas y en qué sectores?

La producción artesanal y el sistema de trabajo a domicilio, que compartían los sectores de la industria textil; y parte de la Industria del metal, se concentraba en centros urbanos y en los suburbios.

también la manufactura centralizada que se encontraba generalmente en sectores de la minería, metalúrgica, algunas ramas de la industria textil, del vidrio, de la cerveza, del papel, de la sal, etcétera. que se basaba en técnicas de trabajo intensivo.

B) ¿Qué impacto tuvo el trabajo a domicilio en la estructura económica y en la demanda de manufacturas?

La ventaja en el sistema de trabajo domiciliario era su flexibilidad.

- Circulación del capital de una industria a otra, ya que no se gastaba en inversiones fijas (edificios o equipos)
- La fuerza de trabajo era flexible, expansible o prescindible. ya que se trataba de una ocupación a tiempo parcial.
- Los salarios eran bajos porque para los trabajadores constituía un ingreso suplementario y la descentralización y la falta de reglamentación gremial le daba más margen de negociación a los empresarios.
- Permitió la capacitación de trabajadores.
- la acumulación de capital y experiencia empresarial.
- favoreció el desarrollo de la infraestructura comercial nacional e internacional.
- ayuda a sostener el crecimiento demográfico al ofrecer mayores oportunidades de trabajo a la población rural.

6. Mercado interno. ¿Qué factores favorecieron la conformación de un dinámico mercado interno en la Gran Bretaña del siglo XVIII?

- El crecimiento de la población, de 6 millones en 1700 a 9 millones en 1800.
- la ausencia de fronteras aduaneras internas y las cargas feudales. reforzado por una geografía que contribuía a la unificación dada por las dimensiones reducidas y su topografía.
- un buen sistema de comunicación y Transporte. por la extensión del sistema fluvial y la construcción de nuevos puentes y carreteras.
- las crecientes necesidades y pautas de consumo de sectores urbanos (sobre todo de la clase media)

7. Mercado externo.

A) ¿A través de qué acciones e instrumentos el Estado impulsó el mercado externo de Gran Bretaña?

El mercado externo fue estimulado mediante las políticas exteriores propuestas por el estado. Tanto su participación en la guerra, de la cual obtuvo territorios coloniales y tratados de comercio preferenciales, como el acta de navegación del siglo xvii, obteniendo privilegios para los barcos ingleses en el comercio de ultramar.



B) ¿Qué peso tienen los mercados (interno y externo) en el proceso de industrialización?

Primeramente el mercado interno tomó un rol determinante hasta las dos últimas décadas del siglo xviii, el mercado externo se estancó por conflictos bélicos aunque ya dada marcha el cambio, una mayor parte de la producción de las Industrias se destinó al mercado externo.

8. ¿Qué rasgos culturales de la sociedad inglesa tuvieron impacto positivo en los cambios económicos estructurales?

La comunidad inglesa se trataba de una comunidad menos rígida que la mayoría de países del continente, más abierta a los cambios y a las innovaciones.

Landes destaca:

- Una sensibilidad a las oportunidades pecuniarias y a una legitimación de las innovaciones y la búsqueda de riqueza.
- una aristocracia con rasgos peculiares, donde los hijos menores se abocaron a actividades mercantiles y los nobles propietarios de tierras eran propensos a las innovaciones de la producción agrícola e Innovaciones.

9. En la Revolución Industrial pueden distinguirse dos fases: la primera entre 1760/80 y 1800, y la segunda entre 1800 y 1830/50. En la primera se acelera el proceso de innovación en la industria textil y metalúrgica. En la segunda, se difunde la mecanización y el sistema de fábrica.

Explique el acelerado proceso de innovación en las industrias textil algodónera y metalúrgica que se produjo durante la primera etapa de la Revolución Industrial en Gran Bretaña.

Es la primera etapa entre 1760- 1780 y 1800 se generaron cambios en la organización y un rápido aumento de producción, lo que provocó que la economía inglesa comienza a diferenciarse de las economías de Europa continental.

En la primera etapa de la Revolución Industrial (1760-1800), Gran Bretaña tuvo un gran avance gracias a innovaciones en la industria textil y metalúrgica.

En el sector textil, se inventaron máquinas como la Spinning Jenny y la Mule Jenny, que permitieron producir más hilo en menos tiempo. Esto hizo que el algodón superará a la lana y se crearán grandes talleres.

En la metalurgia, se empezó a usar carbón de coque, lo que permitió producir más hierro, necesario para fabricar máquinas.

Todo esto aumentó mucho la producción y cambió la forma de trabajar, haciendo que la economía británica se adelante al resto de Europa.

10. Nuevas fuentes de energía.

A) ¿Por qué se afirma que la máquina a vapor fue uno de los inventos que transformó más profundamente a la industria?

Se dice que la máquina de vapor fue uno de los inventos que transformó más profundamente la industria porque:

- Primeramente permitió que esta se pudiera desarrollar crecientemente en las ciudades librándose de la dependencia con respecto a los cursos de agua. Además, a diferencia de la energía hidráulica, la de vapor no estaba sujeta a variaciones estacionales o climáticas.
- También permitió que se utilizara como combustible el carbón mineral que era un recurso abundante y barato, y ofrecía la posibilidad de liberarse de las fuentes orgánicas de materia prima que comenzaban a ser escasas, como el caso de la madera.
- también permitió el incremento de la productividad. ya que las máquinas funcionaban más rápido y por más tiempo multiplicándose mucha más la cantidad de trabajo realizado por cada trabajador.

B) Explique por qué el carbón cumplió un papel fundamental en el impulso industrializador.

El carbón cumplió un papel fundamental al impulsar la industrialización porque se utilizó como combustible en las máquinas de vapor y como fuente de calor y de transformaciones químicas en la industria del hierro. Esto Gracias a que Gran Bretaña contaba con abundantes yacimientos de Carbón y de hierro que les otorgaba fuertes ventajas comparativas.

11. Con la expansión del sistema de fábrica fue surgiendo un nuevo tipo de empresario, el capitalista industrial.

A) ¿Cuáles fueron las principales características del sistema de fábrica?

- la mecanización de la producción con máquinas de vapor y nuevas tecnologías.
- la concentración de la producción en fábricas, sustituyendo el trabajo a domicilio.
- La división del trabajo, donde cada trabajador se especializaba en una tarea específica.
- la creación de una clase obrera asalariada.
- la expansión del capitalismo industrial.

B) ¿Qué factores predispusieron a los empresarios a incorporar innovaciones tecnológicas?

Los factores que predispusieron a los empresarios a incorporar innovaciones tecnológicas fueron los bajos costos de las inversiones en los primeros tiempos de la industrialización.

Esto se debía a que las máquinas por ejemplo eran sencillas y poco costosas, se utilizaban edificios ya existentes para instalar las fábricas, la mano de obra era barata y las condiciones de contratación muy flexibles. al mismo tiempo que los beneficios eran muy elevados y permitieron que el auto financiación fueron a práctica muy extendida.

C) ¿Cómo estaba organizada la empresa en las primeras etapas del proceso de industrialización?

En las primeras etapas del proceso de industrialización el modelo de organización era la empresa personal, donde los propietarios del capital ejercían tanto las funciones empresariales como las gerenciales. Las empresas eran mayormente individuales y compuestas por números reducidos de Socios que se dividían las tareas.

D) ¿Cómo se financió el proceso de industrialización británico durante las primeras décadas?

Durante las primeras décadas el proceso de industrialización se financió con los capitales propios de los empresarios, con reinversión de utilidades y con crédito de corto plazo, otorgado por bancos o por comerciantes.

12. ¿Por qué las cifras de crecimiento a nivel nacional en Gran Bretaña difieren respecto del crecimiento en Inglaterra?

El crecimiento de Gran Bretaña difiere del crecimiento de Inglaterra en que Gran Bretaña experimentó un desarrollo más completo e integral, incluyendo no solo la industrialización, sino también un cambio social, político y cultural que transformó su sociedad. Inglaterra, como parte de Gran Bretaña, fue el centro de la industrialización temprana, pero Gran Bretaña adoptó estos cambios de manera más amplia, afectando a Escocia e Irlanda también.

13. Consecuencias sociales de la Revolución Industrial. Tenga en cuenta que la respuesta a esta consigna se complementa con el texto de Hobsbawm (Tema 3).

Elabore un texto analizando y relacionando los siguientes términos entre sí:
URBANIZACIÓN- CAMBIOS EN LA ORGANIZACIÓN DEL TRABAJO- PROLETARIADO
-CONDICIONES LABORALES DE MUJERES Y NIÑOS- NIVEL DE VIDA DE LOS TRABAJADORES-

La Revolución Industrial provocó transformaciones profundas en la vida social, económica y laboral de las personas. Uno de los principales fenómenos fue la urbanización: grandes masas de población se trasladaron del campo a las ciudades, que crecieron de manera acelerada y desordenada. Esta migración respondió a los cambios en la organización del trabajo, ya que la producción dejó de estar centrada en el taller artesanal o en el hogar rural y pasó a realizarse en fábricas, donde el tiempo, la disciplina y la eficiencia eran controlados por el empleador.

Este nuevo sistema dio origen a una clase social nueva: el proletariado, es decir, trabajadores asalariados sin propiedades, cuya única fuente de ingreso era la venta de su fuerza de trabajo. Sus condiciones de vida eran precarias y su trabajo rutinario, repetitivo y deshumanizante. Las condiciones laborales de mujeres y niños eran especialmente duras: trabajaban largas jornadas, con bajos salarios, y eran preferidos por los empleadores por su docilidad y menor costo. En muchos casos, estaban expuestos a abusos físicos, enfermedades y accidentes.

Todo esto repercutió directamente en el nivel de vida de los trabajadores, que, según el historiador Eric Hobsbawm, no mejoró de forma significativa hasta después de 1840. En las primeras décadas de industrialización, predominó la pauperización social, es decir, una caída en la calidad de vida, la pérdida de redes comunitarias

•
tradicionales y un profundo malestar social. Aunque más adelante hubo avances materiales, las consecuencias sociales inmediatas fueron principalmente negativas, marcadas por la explotación y la exclusión.

Tema 3. Las transformaciones sociales de la Revolución Industrial en Gran Bretaña.

Bibliografía:

Hobsbawm, Eric, *Industria e Imperio*, Argentina, Ariel, 1998. Cap. 4. “Los resultados humanos de la Revolución Industrial, 1750 – 1850”.

1. Señale qué clase social vio menos transformado su modo de vida con la Revolución Industrial. Luego, explique por qué.

La aristocracia y la pequeña nobleza fue la clase social que menos se vio afectada por la revolución industrial. Esto fue porque tanto su predominio social permaneció intacto, su poder político en el campo completo, e incluso su poder a Escala Nacional no sufrió alteraciones sensibles. Esto fue más que nada porque sus rentas ingresaron con la demanda de productos del campo, la expansión de las ciudades y de las minas forjas y ferrocarriles.

2. Explique cuál fue el objetivo de la *Ley de pobres*.

El objetivo de la ley de pobres no era ayudar a los pobres, sino castigar y desalentar la pobreza. Donde se buscaba que la idea de recibir ayuda del estado fuera tan dura y humillante que decidieron evitarlo. Para esto, se crearon casas de trabajo semi carcelarias, donde los hombres eran separados de sus mujeres e hijos. Todo esto para implantar la idea de que la asistencia pública no era mejor que el peor salario disponible, y desalentar a las personas de que eligieron vivir de la ayuda pública.

3. ¿Qué consecuencias tuvo la *pauperización social*?

Las consecuencias de la pauperización social fueron:

- *La ruptura de los modos de vida tradicionales, provocando que los trabajadores sin apoyo ni sentido de pertenencia en la nueva sociedad industrial.*
- *provocó malestar social, desesperación y una fuerte reacción popular, se manifestó en disturbios, revueltas campesinas, destrucción de máquinas y movimientos políticos como el cartismo.*

4. ¿Quiénes fueron los líderes naturales de la organización de los trabajadores? ¿Por qué?

Los líderes naturales de la organización de los trabajadores eran los "artesanos" y "mecánicos" que eran considerados los hombres con más talento y experiencia, independientes e instruidos. Estos eran líderes naturales, en ideología y organización, de los trabajadores pobres, los pioneros del radicalismo, la discusión y de la educación superior popular, el núcleo de los sindicatos, de los jacobinos, los cartistas o cualquier otro movimiento progresista.

5. Explique las diferencias entre el trabajo en la sociedad industrial y en la sociedad pre-industrial.

	trabajo industrial	trabajo preindustrial
Tipo de trabajador	proletarios, que sólo tenían como fuente de ingreso el trabajo de la fábrica.	familias con sus propias tierras de labor, obreros artesanales, etc.
ritmo de trabajo	se impone una rutina, regularidad y monotonía	dependen de la variación de las estaciones o del tiempo, también de las costumbres
lugar de trabajo	fábricas en ciudades grandes.	ámbito rural o talleres pequeños.

6. ¿Qué efecto tuvo la racionalidad económica capitalista en la calidad de vida de los trabajadores en comparación con la "economía moral" de sociedades pre-capitalistas?

La racionalidad económica capitalista empeoró la calidad de vida de los trabajadores en varios aspectos, ya que reemplazó la "economía moral" tradicional, que garantiza cierta seguridad y apoyo comunitario, por una lógica individualista basada en el mercado. En las sociedades precapitalistas, se creía que todo hombre tenía derecho a ganarse la vida, y si no podía, su comunidad debía ayudarlo. En cambio, el capitalismo exigía que los individuos se adaptaran al mercado, aceptando cualquier trabajo en cualquier lugar y ahorrando por su cuenta para la enfermedad o la vejez. Esta nueva lógica no sólo ignoraba las costumbres y derechos anteriores, sino que también culpaba a los pobres por su situación, tratándolos como fracasados. Un ejemplo claro es la Ley de pobres de 1834, que castigaba la pobreza con condiciones humillantes. Por eso, muchos trabajadores veían la nueva sociedad como hostil y sin sentido de solidaridad.

7. ¿Cuáles eran los aspectos "cualitativos" de la opresión y pobreza que debían soportar los trabajadores en el nuevo escenario?

Los aspectos cualitativos de la opresión y la pobreza en la sociedad industrial fueron:

- Desarraigo: fueron desplazados de sus comunidades rurales tradicionales a ciudades frías, impersonales y superpobladas.
- Aislamiento: perdieron el apoyo de la comunidad y de las redes familiares que antes los contenían.
- Monotonía y deshumanización: el trabajo era repetitivo, agotador y carente de sentido personal.
- Falta de dignidad: se los trataba como piezas de una máquina, sin respeto por su experiencia ni por su cultura.
- Estigmatización de la pobreza: ser pobre ya no generaba compasión, sino desprecio.

8. En relación al debate sobre el nivel de vida de los trabajadores, ¿qué posición asume Hobsbawm?

Hobsbawm sostiene que, aunque hay debate, el nivel de vida de los trabajadores no mejoró significativamente antes de 1840. Resalta que la industrialización trajo más sufrimiento y desorganización social que beneficios reales durante las primeras décadas.

Tema 4. La difusión de la industrialización.

Bibliografía:

Parejo, Antonio, "La difusión de la industrialización y la emergencia de las economías capitalistas (1815 – 1870)", en Comín, F., Hernández, M. y Llopis, E. (Eds.), *Historia Económica Mundial. Siglos X-XX*, Barcelona, Crítica, 2010.

1. "Entre 1815 y 1870 los especialistas suelen situar el arco cronológico que define la difusión de la primera revolución industrial, iniciada en Gran Bretaña en el siglo XVIII, por el resto del continente europeo y EEUU". (pág.199) Los historiadores han discutido en relación a dos grandes tópicos: uno sobre la existencia de diferentes modelos de industrialización. El otro, en relación al enfoque nacional o regional de los procesos de industrialización. Explique los argumentos que se ponen en consideración en cada caso.

En el caso de "**la existencia de diferentes modelos de industrialización**", se basa en la idea de que hubo diferentes vías de modernización basadas en versiones más o menos distintas del original británico (algunos historiadores por la amplia diferencia, a veces, prefieren referirse a distintos modelos de industrialización).

Se debate sobre si los factores o criterios utilizados para comprender la industrialización británica también se pueden aplicar al resto del continente europeo a América del Norte. Basándose sobre todo en las distintas vías de modernización

vistas a lo largo del siglo xix, donde cada que nos alejamos más de gran bretaña y en el tiempo se pueden remarcar más las diferencias.

Por ejemplo, el caso francés donde se diferencian muchísimo por su lento crecimiento demográfico, baja tasas de urbanización y escasez y alto precio del carbón. También el caso de holanda, donde a pesar de la amplia red de transporte, de la agricultura eficiente, un amplio imperio colonial y disponibilidad de capital humano apenas se industrializó hasta finales del siglo xix. otro caso fue el de bélgica que emuló el modelo británico, más que anda por una proximidad geográfica, relación económica y su similar dotación de recursos, ya pesar de esto se dieron notables diferencia como el papel que desempeñó el sistema financiero, la actitud del mismo gobierno y la estructura fabril que no fue dominada por el algodón.

También podemos hablar de países muchísimo más alejados que a pesar de su pobre adquisición de recursos naturales, como suecia, se convirtió en uno de los más industrializados.

cabe remarcar que no todos se vieron influenciados por el modelo británico, ya que por proximidad países como Alemania y Bélgica.

En el caso de la relación al enfoque nacional o regional de los procesos de la industrialización, en el **enfoque regional** se da hincapié a las variables que solo se pueden analizar y comprender en el contexto territorial. Mientras que el **enfoque nacional** se refiere a cuestiones sociales, económicas o institucionales que son comunes en todos los procesos de industrialización del país, por ejemplo el papel del estado.

2. Explique qué posición ocupaba Gran Bretaña en la economía mundial hacia 1870 por sus niveles de renta y producción.

La posición que ocupaba Gran Bretaña en la economía mundial era la más avanzada de todos los países, se reflejaban estas ventajas en lo industrial (datos de producción de energía, hierro o consumo de fibra textil) o las que se refieren a las macromagnitudes.

3. En todo proceso industrializador se destacan como componentes fundamentales el cambio tecnológico, la producción y consumo de energía, y el desarrollo de sectores manufactureros líderes.

- a. ¿Qué impacto tuvo el binomio carbón-máquina de vapor aplicado a la producción y al transporte en la difusión de la Revolución Industrial? ¿Qué otras fuentes de energía se perfeccionaron?

El binomio carbon-maquina de vapor tuvo un gran impacto en el arranque de la primera revolución industrial, se aplicó primeramente en los esfuerzos fijos (como la producción de energía necesaria para los procesos productivos en el sector industrial) y luego para los esfuerzos móviles (como el transporte terrestre, ferroviario y, posteriormente, marítimo).

Se incrementó la producción de las distintas variedades de carbón mineral (hulla, lignito, antracita) desde comienzos del siglo xix. También se crearon y se desarrollaron fuentes de energía alternativa, como la hidráulica. Los países que no tenían grandes yacimientos de carbón se concentraron en estas energías y perfeccionaron la turbina en 1837.

-
- b. Describa los cambios que dan cuenta del proceso de modernización, crecimiento y diversificación de las industrias de bienes de consumo y de las industrias de bienes intermedios y de inversión.

En las industrias de bienes de consumo

Entre 1815 y 1870, **las industrias de bienes de consumo** (como la textil, del cuero y la alimentaria) se modernizaron mediante la incorporación de maquinaria y nuevas técnicas productivas. Este cambio respondió al crecimiento demográfico, al aumento del ingreso per cápita y a la expansión de los mercados urbanos, que incrementaron la demanda de productos manufacturados. A su vez, esto impulsó la diversificación de la producción y la diferenciación entre bienes de lujo y de consumo masivo, lo que llevó a nuevas estrategias de diseño, comercialización y distribución.

También entre 1815 y 1870, **las industrias de bienes intermedios y de inversión**, como la siderurgia y la metalurgia, crecieron y se modernizaron gracias a la expansión del ferrocarril, el uso del carbón y nuevas técnicas como el convertidor Bessemer. Estas industrias fueron clave para abastecer de insumos y maquinaria al resto del sistema productivo, favoreciendo el crecimiento industrial y la integración de las economías capitalistas.

4. El autor sostiene que los factores de demanda tuvieron un rol clave al imprimir el ritmo y la intensidad del crecimiento industrial en cada uno de los países involucrados en la expansión de la industrialización. Explique la importancia y el impacto de las siguientes variables: crecimiento demográfico, expansión de los mercados, revolución de los transportes, niveles de bienestar de la población.

Según el autor, los factores de demanda fueron claves para marcar el ritmo del crecimiento industrial. El crecimiento demográfico amplió el mercado y ofreció mano de obra abundante. La expansión de los mercados, tanto internos como externos, permitió aumentar la escala de producción. La revolución de los transportes, con el ferrocarril a la cabeza, redujo costos y conectó regiones, facilitando el comercio. Finalmente, el aumento en los niveles de bienestar impulsó el consumo de bienes manufacturados, sosteniendo el crecimiento industrial.

5. Empresarios y trabajadores fueron factores claves de la expansión industrial.

- a. "(...) Así, más que por la emergencia del sistema de fábrica, la primera revolución tecnológica y su difusión a lo largo del siglo XIX, debería caracterizarse por la expansión de la empresa industrial privada, independientemente del modelo (fabril, artesanal o mixto) que adoptase." (pág.226). ¿A qué se debió el creciente protagonismo del empresariado como responsable de la toma de decisiones respecto a la organización de la empresa y a la combinación de los factores de producción?

La razón del creciente protagonismo del empresario durante la Revolución Industrial se debe a la ampliación de oportunidades de negocio derivadas del crecimiento de los mercados y del cambio tecnológico, lo cual provocó un panorama favorable a la iniciativa particular y a la propiedad privada.

•

Ante esto, y la emergencia del sistema fabril, se vio al empresario como responsable de la toma de decisiones relativas a la organización en los procesos de producción y en concreto a una determinada combinación en la utilización de los factores disponibles en el mercado.

b. Describa los distintos modelos de empresa industrial privada que existieron durante el período bajo análisis

los distintos modelos de empresa industrial privada fueron:

- **Modelo fabril:** caracterizado por la concentración de trabajadores, maquinaria y procesos productivos en un solo establecimiento. Era más frecuente en sectores como la industria textil o metalúrgica avanzada.
- **El modelo artesanal:** basado en talleres pequeños donde predominaba el trabajo manual con herramientas simples. En este modelo, el empresario muchas veces también era maestro artesano.
- **El modelo mixto:** combinaba elementos de ambos anteriores. Un empresario podía tener un taller con maquinaria y empleados permanentes, pero también subcontratar trabajo a domicilio o a pequeños talleres.

c. Sobre la situación de los trabajadores explique si existieron similitudes en relación a la experiencia británica analizada en el texto de E. Hobsbawm.

Al igual que en Inglaterra, los trabajadores del continente europeo enfrentaron condiciones laborales muy duras: jornadas extensas, salarios bajos, trabajo infantil y falta de protección legal. Además, hubo una pérdida del control sobre los ritmos de trabajo y del vínculo tradicional entre el artesano y su oficio, sobre todo cuando se introdujo maquinaria. También como en el caso británico, se observaron resistencias: ludismo, huelgas y formas de organización obrera incipiente. No obstante, en muchas regiones europeas, la industrialización fue más tardía y coexistió más tiempo con el trabajo artesanal, lo que generó una transición menos abrupta en algunos casos respecto a la experiencia inglesa que describe Hobsbawm .

6. “Aunque el Estado fue mucho menos intervencionista en este período que en el siglo XX tuvo una contribución relevante en numerosos aspectos vinculados directa o indirectamente con la difusión de la industrialización”.(pág.229).

a. Explique de qué manera, a través de qué políticas públicas e iniciativas, el Estado fue un agente clave de la industrialización.

El estado se transformó en un agente clave de la industrialización por varios factores.

- realizó la construcción de infraestructura
- la adopción de un único sistema monetario, de pesas y medidas, mejoró el sistema educativo
- También mejoró el establecimiento de unos derechos de la propiedad, la protección a la innovación tecnológica.

- política comercial protectora con los mercados interiores, la promulgación de las leyes reguladoras del mercado de trabajo y la creación de instituciones financieras. Donde el estado protegió y potenció los intereses industriales.

b. ¿Qué desafíos enfrentaron los estados entre 1815 y 1870 en un contexto de creciente liberalización del comercio internacional?

7. ¿Qué papel tuvieron las instituciones financieras públicas y privadas en la difusión de la primera industrialización?

Las instituciones financieras públicas y privadas realizaron un papel importante en la difusión de la industrialización. Donde, del lado público, se pudieron ver los primeros bancos centrales, dotados de capacidad emisora, pero también de competencias crediticias. del lado privado, las modalidades privadas fueron diversas, la principal fue que llegó a consolidarse un amplio sistema bancario. Se especializó en algunos casos de un mercado pequeño y medianos ahorradores y en operaciones de descuento, anticipos y créditos a corto y mediano plazo, y en otros en inversiones a largo plazo, préstamos a los gobiernos y a las grandes empresas manufactureras y de transporte.

Tema 5. La Segunda Revolución Industrial y la Primera Economía Global. Los ciclos de la economía mundial entre 1850-1913.

Bibliografía:

Comín, Francisco, "La segunda industrialización en el marco de la primera globalización (1870 – 1913)", en Comín, F., Hernández, M. y Llopis, E. (Eds.), *Historia Económica Mundial. Siglos X-XX*, Barcelona, Crítica, 2010.

1. ¿Qué elementos caracterizan la segunda industrialización según el autor? ¿Qué diferencias establece con la primera revolución industrial producida en Gran Bretaña?

La segunda industrialización se caracterizó por el surgimiento de un nuevo modelo de crecimiento económico diferente a la primera revolución industrial. Esta se consolidó después de 1870 y afectó tanto a las principales economías nacionales como a las relaciones económicas internacionales.

Diferencias con la Revolución Industrial producida en Gran Bretaña fueron:

Los inventos ya tenían una base científica y experimental por la que no se requería una dotación tan grande de capital humano, de Educación y de investigación. lo que

•

significaba que las nuevas tecnologías lograron el gran avance experimentado en el transporte marítimo, terrestre y aéreo, y en las comunicaciones. Este Avance en la tecnología también explica cómo a diferencia de la primera industrialización las Industrias básicas toman más protagonismo al crecimiento Industrial desde 1870. Además las fuentes energéticas comenzaron a desplazarse del Carbón y el vapor al petróleo y la electricidad. Se establecieron nuevos métodos de organización y gestión empresarial que permitieron de forma eficiente los abundantes recursos empleados en los nuevos sectores. Apareció la gran empresa Industrial, se difundieron las sociedades anónimas, Se profundizaron las bolsas de valores y surgió la banca mixta que financió grandes inversiones. Una gran intervención del estado, donde se abandonó el abstencionismo clásico y se introdujeron políticas industriales, proteccionismo moderado, reformas tributarias progresivas y se asentaron las bases del estado de bienestar. Además en este marco se dio la etapa de la primera globalización, con mayor integración de mercados, la comercial inicial, grandes flujos migratorios y financieros, y una reducción de costos de transporte y comunicación .

2. ¿Qué industrias adquirieron protagonismo durante la Segunda Industrialización?

Durante la segunda industrialización tomaron protagonismo las Industrias básicas. Cómo la Industria del acero, la química , la electricidad , el petróleo y los Transformados metálicos.

3. ¿Cuáles fueron los principales cambios producidos en los transportes y en las comunicaciones? ¿Qué consecuencias tuvieron esos cambios?

Cambios producidos en los transportes fueron en los ferrocarriles donde se consideraron redes ferroviarias nacionales e internacionales, lo que unifica mercados internos y facilitó la exportación. Se produjo un reemplazo en los veleros, especialmente tras el canal de Suez(1869), por los barcos de vapor, esto permitió reducir costos y tiempos de viaje. Innovaciones navales como el hierro y acero, las hélices, las calderas de expansión eficiente. Todas estas innovaciones permitieron también la creación del refrigerador, que permite el transporte de carne y productos perecederos a larga distancia. Los primeros pasos en el transporte motorizado terrestre y aéreo.

En las comunicaciones fue la creación del telégrafo, que facilitó la comunicación internacional casi instantánea Posteriormente la creación del teléfono que comenzó a usarse a fines del siglo XIX, que revolucionó la comunicación comercial.

consecuencias:

- Reducción drástica de los costos de transporte y comunicación.
- Integración de mercados internacionales: Se logró una mayor convergencia de precios entre países.
- Aumento del comercio mundial y de las migraciones.
- Mayor circulación de capitales, bienes, personas e información.
- Impulso a la globalización y especialización económica internacional.

•

4. ¿Qué transformaciones se produjeron en el comercio internacional durante el período 1870-1913?

durante el período de 1870- 1913 se produjeron Transformaciones en el comercio internacional como:

- Gracias a la reducción de costos de transporte y comunicación se logró la expansión del comercio internacional.
- La especialización productiva, por el modelo heckscher-ohlin: Países con tierras abundantes se portada en productos primarios (como el trigo carne, Lana,etcétera) y los países con capital humano y físico Exportaban manufactura (como el acero La Maquinaria, los químicos, etcétera)
- Se produjo un aumento en la producción y exportación de productos industriales, lo que hizo crecer las manufacturas.
- Tanto Alemania como Estados Unidos superan a Gran Bretaña en industrias clave.
- Hubo una gran diferencia entre los países, los países desarrollados se beneficiaron más y los países tropicales quedaron rezagados.

Hubo varias consecuencias, como el incremento de la productividad y del pib per cápita en muchos países, la dependencia de exportadoras en países de reciente colonización y tropicales. además hubo una reacción proteccionista ante los efectos negativos en sectores tradicionales.

5. “Los avances tecnológicos, monetarios y políticos posibilitaron la integración internacional de los mercados de capitales”.

a. ¿Cuáles fueron esos avances?

El Avance tecnológico que se vio fue el telégrafo y cables submarinos acelerando la transmisión de información financiera, mejorando el transporte marítimo reduciendo riesgos y costos.

El Avance monetario, que se consiguió generalizando el patrón oro que redujo la incertidumbre en los pagos internacionales.

También en el ámbito político se pudo ver la ausencia de guerras generales entre 1870 y 1914 que generó una gran estabilidad. En estas épocas los bancos centrales también cooperaban entre sí.

b. ¿Cuáles fueron los principales destinos de inversión de los capitales europeos? ¿Qué condiciones debían reunir los países receptores de inversiones extranjeras?

Los principales destinos de inversión fueron América del Norte y del Sur, australasia, Rusia, y Europa oriental. centrándonos en Gran Bretaña este invirtió especialmente en Argentina, Canadá y Estados Unidos.

Las condiciones que los países extranjeros receptores de inversiones extranjeras necesitaban eran:

- Instituciones similares a las europeas, o sea Estado de derecho, propiedad privada, etcétera.
- estabilidad política y fiscal
- potencial de crecimiento, lo que hacía referencia a la abundancia de tierra y trabajo pero una escasez en el capital.



- c. Defina el concepto de inversión directa y de empresa multinacional. De ejemplos.
Inversión directa: Es cuando una empresa establece filiales en el extranjero para producir o vender. ejemplo: Ford instalando fábricas en Europa.
empresa multinacional: compañía con operaciones en varios países controlando filiales desde la sede central. ejemplo: Singer, coca-cola, nestle.

6. Explique las causas del proceso de migración transoceánico desarrollado durante la segunda mitad del siglo XIX.

Las causas del proceso de migración transoceánico, durante la segunda mitad del siglo XIX, fueron:

la reducción de costos y tiempo de transporte gracias al vapor, la gran demanda de trabajo en América, Oceanía y algunas zonas de Asia, la pobreza rural y presión demográfica en Europa (Donde había una alta natalidad pero pocas tierras), la gran migración en cadena que fue por los migrantes que buscaban ayudar a sus familiares y conocidos; y además de la libertad de circulación, ya que había pocas restricciones a la migración hasta fines del siglo XIX.

7. La globalización y sus reacciones.

a. ¿Qué entiende Comín por Primera globalización?

Comén define la primera globalización como el proceso de integración económica mundial que se desarrolló entre 1870 y 1913. Esta etapa es descrita como en la que los mercados internacionales tuvieron una mayor conexión gracias a los avances en transporte y comunicaciones. Esto permitió que los precios de productos y factores de producción se converjan entre países, algo que no había pasado nunca. Esta también se caracterizó por el aumento del comercio internacional, las migraciones masivas y los grandes flujos de capitales (especialmente de Europa hacia el nuevo mundo). señalaba que esta globalización fue liderada por Gran Bretaña, ya que promueve la liberación comercial y financiera, beneficiando a muchas economías desarrolladas pero también provocó desequilibrios y reacciones en otros sectores sociales.

b. ¿Cuáles fueron los factores desencadenantes de las reacciones contra la globalización?

Los factores que desencadenaron de las reacciones contra la globalización que comenzaron a manifestarse a partir de la década de 1870 fueron:

- La crisis agraria en Europa: por la llegada masiva de trigo barato de Estados Unidos y otras zonas de reciente colonización provocó una caída en los precios agrícolas europeos, lo que redujo los ingresos de los campesinos y terratenientes. se tomó como una competencia desleal que generó malestar en el sector agrario.
- La migración masiva al Nuevo Mundo: en países como Estados Unidos, Canadá y Argentina se registró un ingreso de millones de inmigrantes europeos lo que provocó el aumento de la oferta de trabajo y presionó a la baja de los salarios.

•

- La competencia Industrial europea: en América Latina y en otras regiones, la importación de productos industriales de Europa dificultaba el desarrollo de industrias nacionales, impidiendo que estas economías se diversificarán y redujeron su dependencia de la importación de productos primarios.

c. ¿Cuáles fueron las respuestas de los gobiernos frente a los reclamos contra la globalización?

La respuesta del gobierno ante los reclamos contra la globalización fueron:

- Aranceles proteccionistas, con el fin de proteger la industria y agricultura nacional.
- restricciones migratorias (un ejemplo, en Estados Unidos a partir de 1882 Se generó una restricción contra inmigrantes asiáticos.)
- políticas sociales incipientes, que dio como resultado seguro social, educación y salud pública (esto marcó el inicio del Estado del bienestar)

•

d. ¿Qué regiones no pudieron implementar políticas proteccionistas? ¿Por qué? Colonias y países semidependientes, como Asia, África y América Latina, no pudieron implementar políticas proteccionistas porque no tenían soberanía arancelaria, ya que las potencias coloniales imponían las reglas del comercio.

8. Explique las mejoras en el entorno institucional producidas en la segunda mitad del siglo XIX. Distinga aquellas vinculadas al ámbito público, al Estado y al sector empresarial

En el **ámbito público y estatal**, el gobierno adoptó un nuevo modelo más activo intervencionista. dónde se impulsaban reformas tributarias progresivas que buscaban una distribución más equitativa del ingreso. También aumentaron los gastos en bienes preferentes como la educación y la salud, y se crearon los primeros seguros sociales. esto sentó las bases para el futuro estado del bienestar.

En el **sector empresarial** también hubo avances institucionales importantes, como la consolidación de la sociedad anónima como forma organizativa moderna, lo que permitió reunir grandes volúmenes de capital. Además se desarrolló la banca mixta, que combinaba operaciones a corto plazo con financiamiento a largo plazo. Las bolsas de valores también crecieron en importancia, facilitando la inversión en acciones y bonos.

9. Explique en qué consistió el sistema de Patrón Oro durante el período analizado en el texto y describa sus principales efectos en la economía mundial.

El sistema del patrón oro fue un sistema monetario internacional donde cada país fija el valor de su moneda en oro, donde el oro era el medio de pago universal y los bancos centrales convertían moneda de oro a un tipo fijo. Esto funcionó durante el período de entre 1870 y 1914, siendo un pilar de la primera globalización. tu defectos como la estabilidad cambiaria que facilitó el comercio y la inversión internacional, una disciplina fiscal y monetaria lo que significaba que los países no podían emitir libremente dinero, coordinación financiera lo que permitió la cooperación entre bancos centrales y se presentaban límites frente a las crisis ya que los países no podían devaluar ni expedir el gasto fácilmente.

Tema 6. La crisis de 1873.

Bibliografía:

Hobsbawm, Eric, *La era del Imperio*, Buenos Aires, Crítica, 2003. Cap. 2 “La economía cambia de ritmo”.

Guía de preguntas:

1. ¿Qué cambios ocurrieron en la economía de los países industrializados a fines del siglo XIX? ¿Por qué dice Hobsbawm que la economía “cambia de ritmo”?

A fines del siglo xix, la economía mundial experimentó una profunda transformación. Aunque hubo un crecimiento significativo de la producción industrial y del comercio internacional, este período (1873- 1896) fue caracterizado por una prolongada depresión de precios, beneficios e intereses. Hobsbawm habla de un “ cambio de ritmo” porque, si bien la economía seguía expandiéndose, lo hacía bajo nuevas condiciones. como el aumento de la competencia, la deflación, concentración de capital, proteccionismo y transformaciones del capitalismo liberal en un capitalismo más organizado. Esto dio el fin del auge liberal del siglo xix.

2. ¿Qué impacto tuvo la deflación del período 1873-1896 sobre los beneficios empresarios?

La deflación del período de 1873 hasta 1896 redujo severamente los beneficios de los empresarios. porque aunque la producción crecía, los precios bajaban, lo que disminuye la rentabilidad. Los costos de producción no bajaban al mismo ritmo lo que afectaba los márgenes de ganancia. La situación empeoró porque el mercado no crecía lo suficientemente rápido y aumentaba la competencia internacional. por ejemplo en Reino Unido los precios descendieron un 40%.

3. ¿Cómo afectó al sector agrícola la depresión de los precios que comenzó en 1873? ¿De qué manera reaccionaron los campesinos?

El sector agrícola fue uno de los sectores más afectados. La caída del precio del trigo perjudicó gravemente a los productores. Muchos campesinos reaccionaron emigrando, otros formaron cooperativas, y en algunos casos hubo Revueltas (como en Irlanda, España, Sicilia y Rumanía). También se dio un proceso de modernización en países como Dinamarca, mientras que en otros impusieron aranceles para proteger la producción local.

4. ¿Qué medidas adoptaron algunos Estados para tratar de mitigar los efectos de la Gran Depresión?

para mitigar los efectos de la gran depresión, entre las principales medidas se encuentra El regreso al proteccionismo (o sea, aranceles, medidas tomadas en Alemania Italia Francia y Estados Unidos), el impulso a la modernización agrícola (como en Dinamarca), la promoción de la cooperación campesina (créditos, comercialización conjunta), y en algunos casos, el apoyo a la concentración industrial y a los monopolios. Además, hubo propuestas monetarias inflacionarias como el bimetalismo (uso de oro y plata) para revertir la caída de precios.

•

5. ¿Por qué motivos Gran Bretaña siguió apoyando el “libre cambio” sin restricciones?

Gran Bretaña siguió apoyando el libre cambio porque era el país más beneficiado por él. ya que era el mayor exportador de productos industriales, capitales y servicios, y también el mayor importador de alimentos y materias primas. Su economía estaba basada en la simbiosis con el mundo subdesarrollado, al que le exportaba manufacturas e importaba productos primarios. Además, sus intereses financieros y comerciales pesaban más que los agrícolas e industriales.

6. ¿Por qué afirma el autor que la industrialización y la depresión hicieron de las economías del mundo desarrollado un grupo de economías rivales?

Hobsbawm afirmaba que la industrialización y la depresión hicieron de las economías del mundo desarrollado un grupo de economías rivales porque cada país comenzó a proteger su mercado interno y expandir su industria nacional, lo que provocó la competencia entre ellos. lo que dio paso de una economía liberal global a un conjunto de economías nacionales rivales. El proteccionismo fue una de las expresiones de esa rivalidad, además aparecieron discursos nacionalistas contra productos extranjeros, como en Gran Bretaña con "made in germany". las naciones dejaron de cooperar y comenzaron a competir también políticamente.

7. ¿Qué medidas tomaron los grandes empresarios para tratar de sobrevivir a la depresión económica?

Aplicaron dos estrategias principales: concentración y racionalización.

La concentración se dio mediante la formación de trusts, cárteles y monopolios.

La racionalización implicó una gestión más científica de las empresas, basada en la eficiencia y en la organización jerárquica del trabajo, destacando el taylorismo (organización científica del trabajo). esto permitió reducir los costos y aumentar el control sobre la producción.

8. Enumere las siete características con las que Hobsbawm cierra el capítulo y sintetiza su descripción de la economía mundial en la Era del Imperio.

1. Ampliación geográfica del capitalismo: expansión de la industrialización a nuevos países y crecimiento del mercado mundial de materias primas.
2. Pluralismo económico: dejó de ser monocéntrica (dominada por el Reino Unido) y se diversificaron los actores.
3. Revolución tecnológica: avances como la electricidad, el motor de combustión y nuevas industrias.
4. Concentración y racionalización empresarial: crecimiento de grandes empresas, desaparición de las pequeñas.
5. Expansión del consumo de masas: nuevos productos y mercados, auge de la publicidad y el crédito.
6. Crecimiento del sector terciario: aumento del empleo en comercio, oficinas y administración pública.
7. Intervención del Estado en la economía: mayor rol del gobierno en protección, regulación e impulso del desarrollo.

Tema 6. La “Era del Imperialismo”.

Bibliografía:

Hobsbawm, Eric, *La era del Imperio*, Buenos Aires, Crítica, 2003. Cap. 3 “La Era del Imperio”.

1. ¿Por qué Hobsbawm define al período 1875-1914 como la “Era del Imperio”?

Hobsbawm definió el período de 1875 a 1914 como la “era del Imperio” porque durante este periodo se consolidó y expandió un nuevo tipo de imperialismo. Ya que se caracterizó por la dominación económica, política y cultural de las potencias industriales sobre el resto del mundo. además, fue una de las épocas en los que abundaron los gobernantes que se autodenominaban “emperadores” (un ejemplo de esto, en Alemania, Reino Unido India Rusia Austria Turquía china Japón etcétera), lo que simbolizaba la naturaleza Imperial del momento.

2. ¿A qué denomina Hobsbawm “imperialismo”?

Hobsbawm Denominaba “ imperialismo” a un fenómeno nuevo que surge a fines del siglo xix, vinculando a la necesidad de expansión de las economías capitalistas desarrolladas. no era solo una continuidad al colonialismo tradicional, sino una etapa distinta del capitalismo, unida a la rivalidad entre economías nacionales y a la búsqueda de mercados, materias primas y zonas de inversión.

3. ¿Qué diferencias hay entre la dependencia de los países de América Latina respecto a los de Asia y África?

La principal diferencia entre la dependencia de los países de América Latina, con respecto a Asia y África, era que formalmente eran independientes pero funcionaban como parte del “imperio informal” británico. En cambio, Asia y África estaban sometidas de forma más directa al control colonial. Además, en América Latina, Reino Unido intervenía más para proteger sus propias inversiones frente a competidores europeos que contra los propios gobiernos locales.

4. ¿Qué interpretaciones mencionadas por el autor se dieron acerca de las causas del imperialismo y cómo él se posiciona en relación a ellas?

Hobsbawm menciona varias interpretaciones.

- **Interpretación estratégica**, donde se explica el imperialismo por motivos geopolíticos. por ejemplo el control británico de las rutas hacia India.
- **interpretación económica**, donde se menciona la necesidad de mercados, materias primas y zonas de inversión, como plantea el marxismo y autores como Lenin.
- **Imperialismo social**, esta teoría plantea que los gobiernos usaron el imperialismo para distraer las masas de los conflictos sociales internos. o sea, se buscó desviar el malestar obrero o el peligro de revolución hacia un sentimiento de orgullo nacional y unidad imperial .

Hobsbawm Adopta una postura integradora, donde indica que fue una combinación de fenómenos complejos que combinó elementos económicos políticos y sociales. Dónde la vincula especialmente con la etapa del capitalismo que comenzó en 1873, con la gran depresión. Desde su punto de vista desde ese momento las potencias buscan expandirse para enfrentar sus propias crisis internas. Por lo tanto el autor entiende que el imperialismo es parte del funcionamiento del capitalismo en crisis.

5. ¿Qué efecto tuvo el imperialismo en los países industrializados?

El imperialismo tuvo un impacto más político y social que económicamente directo en las potencias. El autor señala, que si bien la expansión colonial estaba justificada por su beneficio económico, las ganancias materiales que obtenían las metrópolis no siempre eran tan grandes o esenciales. Como se pensaba, con la excepción del caso británico.

Sin embargo, el imperialismo tuvo un efecto profundo en la política interna de estos países, convirtiéndose en una herramienta clave para mantener el orden social y político dentro de las naciones. O sea, la élite utilizó el imperialismo como un recurso para lograr cohesión nacional, despertar el orgullo patriótico y desviar la atención del descontento social. Promotores fue el político y empresario Cecil Rhodes, quién afirmaba que sin la expansión hacia el exterior habría una guerra civil dentro del país.

Además, el imperialismo reforzó ideologías nacionalistas racistas y eurocentristas que ayudaron a justificar el orden social ya existente.

6. ¿Qué importancia va a tener la aparición de los movimientos obreros - y de forma más general de la política democrática- en el desarrollo del “nuevo imperialismo”?

La aparición de los movimientos obreros apoyó el desarrollo del nuevo imperialismo, ya que está funcionando como estrategia política de las élites para conservar el poder ante el avance de la democracia y el movimiento obrero. ofreciendo a las masas una compensación simbólica(el orgullo nacional) sin ceder demasiado en lo económico o social.

7. ¿Cuál era el impacto real de las colonias en la economía de las metrópolis? Diferencie la situación de Gran Bretaña de la de otros países europeos.

En general, las colonias no eran tan esenciales para la economía de las potencias como se creía. ya que muchas de estas eran más costosas de administrar que de los beneficios que supuestamente generaban. Gran Bretaña fue la excepción a la regla, ya que su economía dependía fuertemente de su imperio, especialmente de la India que era clave para el comercio, la exportación de textiles y el equilibrio financiero británico.

En cambio, países como Francia, Alemania o Bélgica tienen menos dependencia económica de sus colonias. cumpliendo un rol más político estratégico que económico.

8. ¿En qué consistió la dimensión cultural del imperialismo para Hobsbawm?

para Hobsbawm La dimensión cultural del imperialismo se tradujo en la difusión de valores, costumbres e instituciones occidentales. El imperialismo imponía no solo dominio económico y político, sino que también un modelo cultural: con la forma de

- vestir, la lengua , el sistema educativo, las estructuras administrativas, etc. incluso objetos cotidianos como los buzones o comercios eran símbolos de poder cultural imperial.

9. ¿Qué cambios implicó la occidentalización para los pueblos dominados y a qué hace referencia el denominado “exotismo”?

La occidentalización implicó la transformación profunda de las sociedades colonizadas: imponiendo nuevos valores, desplazamiento de culturas locales y reconfiguración de sus estructuras sociales.

El exotismo fue una consecuencia cultural en las metrópolis, donde las culturas dominadas se convertían en objeto de fascinación, idealización o consumo simbólico, pero desde una visión jerárquica y superficial.

Tema 7. Las transformaciones en la organización del trabajo, de la producción y de la empresa, entre el siglo XIX y el siglo XX.

Bibliografía:

Neffa, Julio César, “Crisis y emergencia de Nuevos Modelos productivos”, en *Los retos teóricos de los estudios del trabajo hacia el siglo XXI*, Buenos Aires, CLACSO, 1999 (pp. 39-44).

1. ¿Qué entiende Neffa por “paradigma técnico-económico”?

Neffa retoma el concepto de Giovanni dosi y lo define como una combinación eficiente de productos y procesos, con innovaciones técnicas, organizativas y de gestión empresarial que permiten aumentar la productividad, reducir costos y abrir nuevas oportunidades de inversión. Es un modelo que afecta a toda o gran parte de la economía y conlleva transformaciones radicales en tecnologías y modos de gestión. Su consolidación requiere tiempo, ya que implica cambios sociales, educativos, institucionales y empresariales.

2. ¿Cuánto tiempo se necesita, según Neffa, para que un nuevo paradigma productivo se consolide en una etapa en que la economía mundial se encuentra en crisis?

según Neffa Se necesita mucho tiempo para que un nuevo paradigma productivo se consolide en una etapa en que la economía mundial se encuentra en crisis, ya que el surgimiento de un nuevo paradigma ocurre de forma gradual, en medio de incertidumbres y contradicciones. este solo se consolida tras una crisis estructural, cuando se desarrollan nuevas tecnologías, instituciones e infraestructuras. Se indica que es un proceso de prueba y error, no planificado ni lineal.

•

3. ¿Qué características tienen los procesos de trabajo y de producción taylorista y fordista, respectivamente?

- **taylorismo (1880 - 1910):** se basa en la organización científica del trabajo. implica una fuerte división técnica del trabajo, control estricto del tiempo y movimientos del obrero para Eliminar el tiempo muerto, tareas simples y Repetitivas, selección científica del trabajador y remuneración basada en el rendimiento individual. Este modelo reduce el papel del trabajador a tareas mecánicas, repetitivas y fácilmente reemplazables.
- **Fordismo(desde 1913):** Incorpora al taylorismo la mecanización y la línea de montaje, Dónde los trabajadores se mantienen fijos y los productos se mueven mediante una banda transportadora. Busca producir en grandes cantidades, con trabajo estable, salarios indexados y una relación salarial que fija a los trabajadores en la empresa. usa la banda transportadora para imponer ritmos y organizar la producción de forma jerárquica y vertical.

4. ¿Cuáles son las características principales del contexto histórico en el que surgió el paradigma taylorista?

El paradigma taylorista surge en un momento de crecimiento económico y expansión de la demanda, En Estados Unidos entre 1880 y 1910, pero sin grandes avances tecnológicos para sustituir la mano de obra. Existía escasez de mano de obra calificada por cambios migratorios y un fuerte poder de los sindicatos de oficio. el objetivo era economizar tiempo, reducir costos y simplificar tareas para incorporar obreros poco calificados.

5. ¿En qué contexto histórico surgió el fordismo?

El fordismo surgió en Estados Unidos a partir de 1913, cuando Henry Ford implementó la línea de montaje en su planta automotriz. Este modelo aparece en un contexto histórico marcado por:

- Crecimiento económico sostenido e industrialización acelerada en las primeras décadas del siglo xx.
- La demanda creciente de bienes de consumo durables, como los autos, electrodomésticos y muebles, por parte de sectores cada vez más amplios de la población.
- una distribución más equitativa del ingreso, lo que permitió que los propios trabajadores pudieran convertirse en consumidores.
- Gases de mano de obra calificada y casi pleno empleo en el mercado laboral, Especialmente de durante la posguerra.
- Un entorno favorable al consumo masivo, impulsado por mejoras salariales y condiciones estables de trabajo.

Todo esto permitió que implementara la Innovación de la producción en serie mediante una banda transportadora, donde el producto se desplazaba y los trabajadores realizan tareas simples, repetitivas y especializadas en un puesto fijo. esto favoreció el ahorrar tiempo, reducir costos y aumentar al máximo la productividad, Además de que no era requerido tener trabajadores especializados.

•

6. ¿Cuáles fueron los resultados de la incorporación de la cadena de montaje por parte del fordismo?

La incorporación de la banda transportadora impuso ritmos estrictos del trabajo lo que permitió producir en masa, reducir tiempos y costos, e incrementar la productividad. Sin embargo, generó trabajos repetitivos, rígidos y poco creativos, con baja posibilidad de adaptación a cambios en la demanda.

7. ¿Cuáles fueron los principales logros del fordismo?

Los principales logros del fordismo fueron:

- Aumento de la productividad por economías de escala.
- producción masiva de bienes homogéneos.
- relación salarial estable con salarios crecientes.
- creación de un mercado de consumo amplio.
- consolidación del estado de bienestar tras la crisis del 30.

8. ¿Cuáles eran las limitaciones de la empresa fordista en cuanto a los productos que podía ofrecer?

Las empresas fordistas producían en series largas, con poca variedad de productos, debido a la rigidez de sus procesos y maquinarias especializadas. esto dificultaba de la adaptación a cambios en la demanda Y generaba problemas para producir con calidad y diversidad. además, acumulaba grandes stocks y tenía respuestas lentas a las transformaciones del mercado.

Tema 7: Las transformaciones en la organización del trabajo, de la producción y de la empresa, entre el siglo XIX y el siglo XX.

Bibliografía: Valdaliso, Jesús M. y López, Santiago, *Historia Económica de la Empresa*, España, Crítica, 2007. (pp. 203 a 214).

Guía de Preguntas.

1. ¿Cuáles son las características diferenciales de la empresa moderna en relación a la empresa tradicional?

Según Alfred Chandler, la empresa moderna se diferencia de la tradicional por estar organizada en departamentos funcionales (como operaciones, mantenimiento, contabilidad, etcétera) y por tener una jerarquía de ejecutivos asalariados, separados de la propiedad. Aparece a partir de la década de 1850 en sectores como el ferrocarril y las telecomunicaciones, donde la coordinación, el control y la gestión



eran esenciales. Además, esta empresa reemplazó la contabilidad simple por una contabilidad analítica de costos, que permitía tomar decisiones racionales sobre eficiencia y rentabilidad. La empresa tradicional en cambio era más pequeña, gestionada directamente por sus dueños y sin estructuras complejas.

2. ¿Por qué en los sectores del FFCC y comunicaciones (telégrafo y teléfono) se produjeron oligopolios e incluso monopolios?

Los sectores del ferrocarril, telégrafo y teléfono presentaban una combinación única de economías de escala, necesidad de grandes inversiones de capital, alta coordinación y externalidades de red. Esto significaba que el valor del servicio aumentaba con el número de usuarios conectados (ley de metcalfe). La empresa con la red más extensa atraía más clientes y hacía desaparecer a las más pequeñas, generando estructuras de Mercado con pocos actores (oligopolios) o uno solo (monopolio) Esta explicación es respaldada por autores como shapiro y varían.

3. ¿Por qué el desarrollo del ferrocarril supuso el inicio de la "empresa moderna"?

El desarrollo del ferrocarril supuso el inicio de la empresa moderna ya que la complejidad operativa de estas redes impulsó la necesidad de una administración científica y profesional. Se necesitaba una coordinación compleja y continua del flujo de convoyes, para evitar accidentes y optimizar el uso de los recursos.

4. ¿Cuáles eran los principales problemas contables que los administradores de las empresas ferroviarias debían enfrentar?

Los administradores de las compañías ferroviarias enfrentaron por primera vez una serie de problemas contables inéditos debido a la escala y complejidad de sus operaciones. según Alfred Chandler estos problemas incluían:

- Determinar el costo unitario de cada operación, o sea, cuánto costaba transportar una tonelada por milla, tanto en movimiento como en reposo.
- diferenciar entre gastos de capital y gastos de explotación para poder evaluar correctamente la rentabilidad y planificar nuevas inversiones.
- registrar, verificar y auditar miles de transacciones diarias, lo que llevó a la creación de departamentos contables específicos.
- Calcular la depreciación del material rodante y planificar su reemplazo sin afectar el flujo de las operaciones, lo que significaba proveer financieramente el ciclo de la vida de cada activo.
- Estimar la demanda y ejecutar las tarifas para evitar excesos o escasez de capacidad instalada, ya que un error en esta estimación podría conducir a pérdidas o incluso a la bancarrota.

5. ¿Cuál era el perfil de administradores que las empresas de FFCC comenzaron a contratar a mediados de la década de 1850 en EEUU?

- A partir de los años 1850, las compañías ferroviarias estadounidenses comenzaron a contratar ingenieros especializados, muchos formados en cálculo infinitesimal, capaces de aplicar métodos de optimización. Ejemplos notables son D. C. McCallum (Erie Railroad), J. Edgar Thomson (Pennsylvania Railroad) y A. Fink (Louisville & Nashville), quienes aplicaron principios económicos como el ingreso y costo marginal. Según Chandler (1987), estos ingenieros pasaron a ocupar cargos gerenciales, dando origen a una nueva clase profesional: el gerente moderno.

6. ¿Qué rol cumplieron los administradores en la gestión de las empresas ferroviarias alemanas?

En Alemania, la coordinación del tráfico entre estados del Zollverein llevó a la creación en 1850 de una Asociación de Ingenieros Civiles de Ferrocarriles, que normalizó equipos e instalaciones. Los directivos ferroviarios eran frecuentemente ingenieros asalariados. Sin embargo, con la nacionalización de la red en 1879, estos administradores se convirtieron en funcionarios públicos. Chandler (1996b) destaca que esta temprana estatización modificó profundamente el modelo de gestión empresarial alemán.

7. ¿Cómo se dio ese mismo proceso en Francia?

En Francia, desde mediados del siglo XIX, las compañías ferroviarias fueron las primeras grandes empresas capitalistas. Según Fohlen (1982), el poder estaba concentrado en los consejos de administración, y los cargos ejecutivos eran ocupados por ingenieros asalariados, centrados más en funciones técnicas que comerciales. La estructura se dividía en tres áreas: explotación, tracción y material. La profesionalización fue tan marcada que muchos cargos pasaban de generación en generación dentro de las mismas familias. Este modelo también fue adoptado en España e Italia, bajo influencia francesa.

Tema 8. La Primera Guerra Mundial y sus consecuencias. Los años veinte, entre Estados Unidos y Europa.

Bibliografía:

Aldcroft, Derek H., *La Economía Europea (1914 – 2012)*, España, Crítica, 2013. Cap. 1 “El final del Antiguo Régimen (1914 – 1921)”.

1. La Primera Guerra Mundial abrió paso a un período convulsionado de la historia económica mundial. El autor nos recuerda la importancia de distinguir entre las consecuencias económicas de la guerra y los efectos de las acciones políticas de los

gobiernos aliados en el período inmediato. Estas últimas fueron en gran parte responsables de la inestabilidad del período entre guerras.

Enumere las consecuencias inmediatas de la Primera Guerra Mundial.

Según Aldcroft, las consecuencias directas de la guerra fueron la pérdida de la mano de obra, la destrucción física, la desorganización financiera, la caída del producto económico y la inestabilidad social y política.

- Se movilizaron más de 60 millones de hombres, de los cuales 8,5 millones murieron (el 15% de los movilizados).
- Además, murieron 5 millones de civiles y hubo un déficit de nacimientos de más de 10 millones, generando una pérdida total de población europea entre 22 y 24 millones.
- En términos económicos, se perdió hasta una tercera parte del capital fijo, y países como Francia, Bélgica y Polonia sufrieron daños físicos graves.

2. “Las implicaciones financieras de la primera guerra mundial fueron más serias que las de la segunda.” La magnitud de los gastos para solventar la guerra fue desde ya importante. ¿Pero dónde radica lo realmente disruptivo en la economía europea a partir de la manera adoptada para financiar los gastos de la guerra?

Aldcroft sostiene que lo realmente disruptivo fue como se financió la guerra. ya que se abandonó el patrón oro y se recurrió al endeudamiento masivo: en promedio, el 80% del gasto de guerra se cubrió con préstamos y no con impuestos. Además, los bancos crearon dinero nuevo al financiar al estado, lo que provocó una inflación brutal.

Alemania, por ejemplo, multiplicó por nueve su oferta monetaria y redujo sus reservas de oro del 57% al 10% entre 1914 y 1918. esto sentó la base a la hiperinflación de 1923.

3. Al finalizar la guerra el mundo había cambiado radicalmente. Europa comenzó una etapa de declive económico. ¿Por qué EEUU fue el principal beneficiario del conflicto bélico? ¿Qué otros países y regiones se beneficiaron y por qué?

Al finalizar la Primera Guerra Mundial en 1918, Europa entró en una etapa de declive económico profundo. Derek H. Aldcroft explica que el continente, que hasta entonces había sido el centro del poder económico mundial, quedó gravemente debilitado: con pérdidas humanas masivas, destrucción de capital físico, deudas colosales e inflación descontrolada. Esto provocó que Europa ya no pudiera sostener su antigua hegemonía económica en el sistema global.

Frente a esta caída europea, Estados Unidos emergió como el gran beneficiario del conflicto. No sufrió destrucción física y su economía se expandió rápidamente gracias a:

- La demanda de los aliados durante la guerra, que impulsó su industria y agricultura.
- El ingreso de oro y recursos financieros que transformaron a EE.UU. en acreedor mundial, desplazando a Gran Bretaña de esa posición histórica.
- La venta de bienes y préstamos a Europa después del conflicto, que consolidó su liderazgo económico.

También Japón se benefició, aunque participó marginalmente en el conflicto. El país industrializó su economía, aprovechando la caída de la competencia europea en Asia, y pasó de ser deudor a acreedor, con un notable aumento en su producción y exportaciones.

Además, otras regiones del mundo —como América Latina, India, Oceanía y partes de África— también experimentaron beneficios. ¿Por qué? Porque ante la falta de productos europeos, estos países aprovecharon la situación para sustituir importaciones y desarrollar industrias locales. Esta expansión industrial fue, en parte, artificial (crecimiento “en invernadero”), pero muchos países ganaron autosuficiencia y presencia en los mercados internacionales, lo cual afectaría la recuperación de Europa en los años posteriores.

4. Se sostiene que mucho más grave que la destrucción física ocasionada por la guerra fue la "dislocación de las relaciones económicas". ¿En qué consistió esa dislocación y cuáles fueron los principales sectores afectados?

para Aldcroft, Lo más grave no fue la destrucción sino la ruptura de las redes económicas internacionales:

que fue el abandono del patrón oro, lo que hizo que la moneda perdiera valor y los mercados financieros quedarán desorganizados. Se rompieron redes comerciales históricas, como entre Europa occidental y Rusia, o dentro del imperio austrohúngaro. Además, la creación de nuevos estados tras la guerra rompió vínculos productivos y comerciales clave.

5. El periodo de entreguerras presentó en el "exceso de capacidad" uno de los problemas más difíciles de resolver. ¿A qué se refiere el autor con "exceso de capacidad", por qué se agrava al finalizar la guerra y en qué sectores de la producción impactó particularmente?

El exceso de capacidad es cuando se produce más de lo que se puede vender. Durante la Guerra, se expandieron industrias como acero, carbón, construcción naval para abastecer al frente, cuando se terminó la guerra ya no era necesaria tanta producción y eso generó crisis en esos sectores. Por ejemplo, la capacidad mundial de construcción de buques se duplicó, pero no había demanda. Además, la competencia de nuevos países industriales agravó el problema.

6. ¿Cuáles fueron los principales cambios políticos y sociales durante la primera posguerra?

Los principales cambios políticos y sociales durante la primera posguerra fueron:

- La caída de imperios (como La alemana, austrohúngara, Ruso y otomano)
- el surgimiento de nuevos estados como Polonia, Yugoslavia, Checoslovaquia, con minorías conflictivas y economías inestables.
- u avances sociales como la participación femenina en el trabajo, fortalecimiento de los sindicatos y más intervención del estado.
- Sin embargo, todo esto debilitó el tejido social tradicional y generó gobiernos inestables.

7. "...la enormidad de los problemas económicos que la guerra había dejado tras de sí. Además, en general se pensó que tales problemas desaparecerían pronto una vez

que las cosas volvieran a la normalidad" ¿En qué consistió el error al considerar la posibilidad de una "vuelta a la normalidad" y cuáles fueron las graves consecuencias de este error?

Después de la guerra, se cometió el error de pensar que los problemas desaparecerían por sí solos. ya que se intentó restaurar el mundo prebélico, incluyendo el patrón oro, sin entender que las condiciones habían cambiado.

Este error retrasó la recuperación y agravó problemas como la inflación, el desempleo y la inestabilidad política. Según Aldcroft, Solo se dieron cuenta del error cuando estalló la gran depresión en 1929.

8. Los tratados de paz y los realineamientos territoriales que crearon nuevos Estados generaron mucha tensión y dieron origen a nuevos problemas. ¿Cuáles fueron y qué repercusiones tendrían a futuro?

Según Derek Aldcroft, los tratados de paz firmados entre 1919 y 1920 (como el Tratado de Versalles con Alemania, Saint Germain con Austria, Trianon con Hungría, Neuilly con Bulgaria y Sèvres con Turquía) reconfiguraron drásticamente el mapa político de Europa, especialmente en su parte central y oriental.

Estos tratados castigaron duramente a los países derrotados con:

- Pérdida de territorios valiosos (industriales o agrícolas).
- Entregas de recursos (como la flota mercante alemana y las minas del Sarre).
- Sanciones económicas y pagos de reparaciones, especialmente para Alemania.

Al mismo tiempo, se crearon nuevos Estados nacionales como Polonia, Checoslovaquia, Yugoslavia, Finlandia, Estonia, Letonia y Lituania. Esto llevó a un aumento de unidades aduaneras de 20 a 27, lo cual complicó el comercio europeo. Además, las nuevas fronteras se trazaron muchas veces sin tener en cuenta criterios económicos ni de cohesión étnica.

Por ejemplo:

- Yugoslavia fue un Estado artificial compuesto por numerosos grupos étnicos y religiosos (serbios, croatas, eslovenos, musulmanes, albaneses, húngaros, etc.), muchos de ellos con conflictos históricos. Esta mezcla generó inestabilidad política constante.
- Checoslovaquia recibió regiones industriales clave del eximperio austrohúngaro, pero también incorporó importantes minorías alemanas, húngaras y eslovacas, lo que generó tensiones.
- Austria y Hungría quedaron reducidas a una fracción de su tamaño anterior y aisladas económicamente.
- Polonia fue reconstruida tomando territorios de Alemania, Rusia y Austria, lo que generó conflictos fronterizos con todos ellos.

Además, millones de personas quedaron como minorías dentro de nuevos Estados, lo que generó reclamos constantes, resentimientos y nacionalismos excluyentes.

-
- 9. ¿Por qué el autor considera que la ayuda para resolver los problemas más acuciantes y para promover la reconstrucción de Europa fue un fracaso?

Considera que la ayuda internacional fracasó porque Estados Unidos retiró rápidamente la ayuda tras la guerra, los tratados impusieron reparaciones desproporcionadas a los vencidos, No hubo un plan coordinado de reconstrucción, a diferencia de lo que ocurrió tras la Segunda Guerra con el Plan Marshall. además, se generó un entorno hostil para la recuperación y agravó la crisis de los años 20.

- 10. [...] "...un «auge de dimensiones asombrosas». Fue uno de los movimientos al alza más cortos y agudos que jamás se ha registrado. [...]" ¿Cuál fue el origen de este auge y cuáles fueron sus consecuencias?

Después de la guerra, entre 1919 y 1920, hubo un auge económico muy corto pero muy fuerte. La gente y los gobiernos pensaban que la economía se iba a recuperar rápido, así que se compró y produjo mucho, incluso más de lo necesario. Muchas empresas se endeudaron para invertir y crecer.

Pero todo esto no era real ni estable: era un crecimiento basado en expectativas y en créditos fáciles. Cuando en 1920 algunos países (como EE.UU.) subieron las tasas de interés para frenar la inflación, la economía se frenó de golpe. Muchas empresas no pudieron pagar sus deudas y quebraron.

Este auge terminó siendo una ilusión que dejó más problemas: desempleo, cierre de fábricas y caída del comercio. En lugar de ayudar a Europa a salir adelante, empeoró su situación económica en los años siguientes.